



№ 41 (3850)  
28 декабря 2016 г.

# ВЕСТИ КАМАЗА

16+



**В новый год с новым  
колдоговором:  
социальные затраты в 2017-м  
составят 782 млн рублей**

К ПРАЗДНИКУ

**Будем удивлять:  
рецепты к новогоднему столу  
от «ВК»**

3

8

## ПОЗДРАВЛЕНИЕ

### Дорогие камазовцы!

Перелистывая этот год, давайте улыбнёмся сделанному и вдохнём свежий зимний воздух для встречи Нового 2017 года!

Хотим поблагодарить вас за сотрудничество и за преданность нашим общим целям и идеям. Древнеримский философ Сенека однажды сказал: «Для человека, который не знает, к какой гавани он направляется, ни один ветер не будет попутным». А для нас в этом году дул попутный ветер, потому что мы выбрали верный путь. Хотим поблагодарить вас за то, что вы разделили его с нами. В минувшем году «КАМАЗ» смог нарастить свою долю на рынке, увеличить количество заказов. Это наш общий успех!

А в Новом году – всем нам попутного ветра к нашим новым целям, здоровья и счастья семьям и близким!

С Новым годом! С новым счастьем!

Генеральный директор ПАО «КАМАЗ»  
С.А. Когогин,  
председатель профкома работников  
ПАО «КАМАЗ» А.А. Васильев

## Цифры – на ёлку!

Наряжая накануне Нового года нашу символическую камазовскую ёлку, мы выбрали для неё самые яркие украшения-2016 – цифровые.



Украшения доставала Ольга Жигулевская



### ВСТРЕЧАЙ НОВЫЙ ГОД В КРАСНОМ!

VESTIKAMAZA.RU – новый информационный сайт с новостями города и «КАМАЗа»

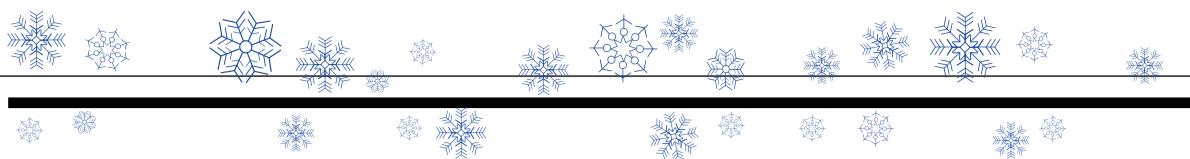
Самые популярные материалы недели:



- Школы, дома, проспекты: что и где будет построено и отремонтировано в Челнах в 2017 году
- Мошенники начали пользоваться новогодними предложениями для преступлений

- Праздник года. Советы, как устроить незабываемую вече-ринку, от Венечки, Айрата Тагирова и Елены Зарухович
- 10 фото самой красивой девушки города

Заходи на [vestikamaza.ru](http://vestikamaza.ru) и читай.



ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

## «КАМАЗ» ИДЁТ К РЕАЛЬНЫМ ЦЕЛЯМ

Накануне Нового года генеральный директор ПАО «КАМАЗ» Сергей Когогин дал итоговое интервью «Вестям КАМАЗа».

### Непростой, но справедливый

— Сергей Анатольевич, какие события 2016-го вы считаете знаковыми для компании?

— Наверное, надо сказать «спасибо» 2016 году — непростому, но справедливому. Похоже, нам удаётся завершить его без убытка, он создал «КАМАЗу» условия для роста, прошлый был существенно сложнее. В целом российский рынок начал подавать «признаки выздоровления». Если перелистать календарь назад... Событий немало. Во-первых, в феврале 40-летие со дня выпуска первого автомобиля «КАМАЗ», эту радость разделил с нами Президент РФ Владимир Путин. Другая веха — март, начало строительства в периметре «КАМАЗа» завода каркасов кабин для грузовиков поколения K5 в сотрудничестве с компанией Daimler. Это первый столь крупный проект со времён строительства самого «КАМАЗа». Продолжаем модернизировать свой модельный ряд. Весной с конвейера сошли первые самосвалы КАМАЗ-6580 и 65802, представители тяжёлого ряда семейства перспективных автомобилей, другого уровня комфортности. В ноябре на прессово-рамном заводе сварен 5-тысячный каркас кабины для нового модельного ряда. В этом году мы участвовали в разработке эксклюзивной концепции городской транспортной системы с использованием беспилотных автобусов — проект «Шатл».

— До 58% выросла доля «КАМАЗа» на рынке (год назад был 51%), и это не может не радовать, но вы как-то говорили, что рост доли «КАМАЗа» на падающем рынке — показатель кризиса?

— Да, клиенты становятся более сдержанными в выборе. Но это также показатель того, что «КАМАЗ» является ключевым игроком на рынке России, и именно такие серьёзные игроки занимают ниши «по правилу жанра». Для нашего персонала доля в 58% — даже не столько преимущество, сколько ответственность: мы должны соответствовать ожиданиям «на все сто». Ключевое событие года — нам удалось убедить клиента, вызвать доверие к нашему новому модельному ряду. Наверняка сказалось и то, что с 2008 года наши потребители также очень сдержанно обновляли свои парки. Но так не может продолжаться до бесконечности — даже в условиях нестабильной экономики началось движение, тем более что государство создало все условия, чтобы экономически это обновление стимулировать.

### К новым подвигам

— С какими проблемами «КАМАЗ» может столкнуться в будущем году?

— Я считаю, что тенденция умеренного роста рынка сохранится, что касается госпрограмм — то пока факт поддержки финансово не подтверждён, надо рассчитывать на собственные силы. К сожалению, остаётся низким спрос в основных отраслях-потребителях грузовых автомобилей, и высокой — стоимость кредитных ресурсов. Сдерживающим фактором может в 2017 году стать рост тарифов системы «Платон». Но мы видим значительный потенциал роста на зарубежных рынках.

— Где «КАМАЗ» намерен заявить о себе?

— Будем работать на наших традиционных рынках, а если иметь в виду новые, то это Иран, страны Юго-Восточной Азии (Мьянма, Индонезия, Малайзия) и Латинской Америки (Колумбия, Чили, Уругвай, Парагвай). Планируем возобновить сборку КАМАЗов в Иране и Вьетнаме. В этом году переориентировали наш экспорт: в общем объёме доля стран дальнего зарубежья превысила долю стран СНГ. Из значимых крупных контрактов отмечу подписание документа на поставку автотехники КАМАЗ на Кубу, часть которого переносится на 2017 год. В целом анализ экономики стран, где мы продаем наши автомобили, говорит о том, что ожидать сейчас большого роста экспорта можно вряд ли. Пока нет крупного задела, но надеюсь, что наши экспортники совершают, как говорится, очередной подвиг и найдут новые контракты, новые направления. Должно сыграть свою роль и стимулирование экспорта на уровне государства.

— «КАМАЗ» с новым модельным рядом выступит в новых сегментах?

— Надо закрепить позиции, завоёванные 5490, расширять выпуск новых автомобилей по различным модификациям — мы же взяли на себя серьёзную задачу в 2017 году произвести и продать 6100 автомобилей нового модельного ряда. Ключевым будет то, что с этой моделью нам нужно выходить уже за пре-



5-тысячный каркас кабины для нового модельного ряда — одно из достижений-2016

**В 2017 году нам предстоит произвести 36 тыс. автомобилей и совершить новые шаги в сфере модернизации производства.**



Камазовские грузовики — это безусловное качество и надёжность



Ключевое событие года — нам удалось убедить клиента, вызвать доверие к нашим новым автомобилям

делы рынка России.

— В какие проекты «КАМАЗ» будет инвестировать средства?

— Приоритетные мы не останавливаем даже в кризис. Сейчас это организация производства нового семейства 6-цилиндровых рядных двигателей и новый завод по производству каркасов кабин, о чём я сказал выше. В 2016-м инвестиции составили более 6,5 млрд рублей, в 2017-м планируем направить на развитие почти 20 млрд рублей. Это очень серьёзные деньги, вряд ли такой объём когда-либо осваивался в истории «КАМАЗа» (за исключением, конечно, строительства), и мы обязаны потратить их эффективно. Наша программа развития сформирована по модульному принципу и может трансформироваться по ситуации.

— На прошлой неделе Совет директоров принял ряд важных решений. Каковы перспективы «КАМАЗа»?

— Утверждена Программа стратегического развития ПАО «КАМАЗ» на период до 2025 года, в рамках которой в 2017 году нам предстоит произвести 36 тыс. автомобилей



Сергей Когогин: «Встречайте Новый год с уверенностью в будущем!»

и совершить новые шаги в сфере модернизации производства. Свою долю на рынке России мы намерены сохранить на уровне нынешнего года. Продолжим выводить модели нового поколения — транспортного, тяжёлого семейства, обновлённый магистральный тягач КАМАЗ-5490. При этом нас ждёт активная работа над замещением импортных комплектующих, использующихся в производстве автомобилей нового модельного ряда. Продолжим разработку автомобилей, освоение которых планируется в 2019 году.

— Какие топ-задачи на 2017 год ставите перед камазовцами и для себя лично как руководитель?

— Обеспечить исполнение бизнес-плана, выйти на достаточный уровень доходности, запустить два инвестпроекта (двигатель и кабина) и открыть новые экспортные рынки.

### Ты не один

— Вы всегда подчёркиваете, что «КАМАЗ» — не только машины, но и люди...

— Вкладываясь в персонал, мы создаём своё будущее как компания. Нам нужны рабочие, обладающие новыми, современными компетенциями, для чего в этом году создан корпоративный учебный Многофункциональный центр прикладных квалификаций. С этого года решили больше уделить внимания «резерву», который ещё учится в школах, колледжах. Стали соучредителями детского технопарка «Кванториум», и уже есть победы, которыми гордимся. Реализуем мощный профориентационный проект «Дни «КАМАЗа». Он набирает силу, у ребят есть интерес к техническим профессиям, и вообще они узнают о «КАМАЗе» много нового, глаза горят.

На днях подписан новый коллективный договор (прежний выполнен на 100%), который увеличен на 45 млн рублей, социальный заказ на поддержку коллектива составляет 782 млн рублей. Как видите, сумма ежегодно немного растёт, хотя численность персонала снижается. Это говорит об индексации социальной помощи и новых стимулах. Направления самые разные, от приобретения путёвок в санатории до выдачи небольших подъёмных ребятам, которые возвращаются на «КАМАЗ» из армии, до компенсации стоимости обедов. Кстати, тот факт, что более 80% камазовцев питаются в столовых — один из показателей здоровья коллектива. Мне вообще кажется, что наши люди понимают: если в жизни случится что-то... неординарное, ты не останешься с проблемой один на один. Вспомните газовый взрыв в доме 53/28 в июле: жильцам оперативно помогли и компания, и профком, и, главное, сами сотрудники поддержали своих коллег.

### С новым счастьем!

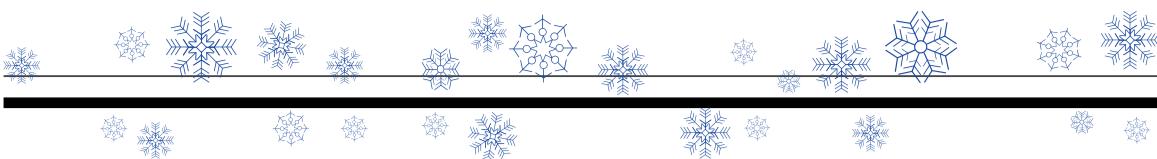
— Сергей Анатольевич, в этом году ваш младший сын Максим пошёл в первый класс. Как пойдёт — нормальный?

— Очень даже нормальный! В первый день ребёнок говорил, что готов учиться и в субботу, и в воскресенье, и сейчас по утрам идёт в школу с удовольствием. Я думаю, ему просто нравится учиться — а папе нравится учиться вместе с ним любимым предметом: русскому языку, литературе, математике...

— Ваши новогодние пожелания камазовцам?

— «КАМАЗ», который решил работать и не сдавать своих позиций, идёт к реальным целям: мы предлагаем рынку безусловное качество и надёжность нового модельного ряда, строим новый завод, разрабатываем беспилотник, продвигаем газомоторную технику... В новогодние праздники и корпоративный отпуск у нас есть немного времени на передышку. Поэтому наберитесь сил в своих семьях, не спешите никуда, позвольте себе подольше поиграть с детьми, встретиться с друзьями, посмотрите кино, прогуляйтесь на лыжах — вот, собственно, рассказал вам о своих планах на эти дни! (Смеётся). Встречайте Новый год с уверенностью в будущем: для этого мы работаем, и у нас всё получится.

Подготовила к публикации Ольга Жигульская



## ИТОГИ

## Обо всём договорились

Текст и фото: Анна КУСКОВА

Генеральный директор автогиганта Сергей Когогин и председатель профсоюзного комитета Александр Васильев 21 декабря подписали новый коллективный договор ПАО «КАМАЗ» на 2017–2018 годы.

Основную деятельность по разработке проекта договора осуществляла колдоговорная комиссия, куда вошли представители администрации «КАМАЗа» как работодателя, представители работников — руководители профкомов заводов, а также заместители председателя профкома автогиганта по разным направлениям. По словам заместителя гендиректора по управлению персоналом и ограждению Александра Ушенина, подписанию колдоговора предшествовала большая кропотливая работа.

Структурно документ не изменился, но новшества всё же имеются. В частности раз-

дели 5 и 7, сходные по содержанию и смыслу, объединены в один раздел «Социальные гарантии, льготы и услуги». В него включены два новых обязательства — предоставление дополнительных отпусков по ходу за детёнышами и обеспечение путёвками в детские лагеря детей, у которых родитель погиб на производстве. Обстоятельно переработан раздел 8 «Охрана труда и здоровье персонала». Учтены обязательства по обеспечению работников питьевой и газированной водой, спецодеждой, средствами индивидуальной защиты, соблюдению температурного режима в производственных

административных корпусах и помещениях.

«Конечно же, было желание включить новые обязательства, но в процессе работы над проектом договора мы не забывали о реальности принимаемых на себя обязательств. В результате общая сумма социальных затрат увеличится: если в 2016 году на предоставление социальных льгот, услуг и гарантий работодателем было выделено более 737 млн рублей, то на 2017 год запланировано 782 млн рублей», — сообщил Александр Ушенин. Следом выступил заместитель председателя профкома по социальному-экономической работе



Александр Ушенин: «В процессе работы над проектом договора мы не забывали о реальности принимаемых на себя обязательств»

Дилус Ильясов. Он дополнил: «В пункте 9 раздела 6 «Права и гарантии деятельности профсоюзов» мы расширили возможности ведения профсоюзным комитетом информационной работы совместно с пресс-службой «КАМАЗа» не только в пределах корпорации, но и СМИ города и республики. Считаем эту работу по



Коллективный договор подписан и готов к исполнению

доведению достоверной информации о деятельности профсоюзной организации очень важной».

Сергей Когогин подвёл итог: «Мы подписали важный документ, который является показателем уровня социальной ответственности компании и будет служить своеобразным «трудовым кодексом» в ближайшие два года». Он также напомнил, что благодаря конструктивному диалогу с надёжным

социальным партнёром автогиганта — профсоюзным комитетом — даже во время экономической нестабильности в колдоговоре «КАМАЗа» были максимально сохранены социальные гарантии.

Александр Васильев, в свою очередь, отметил: «Спасибо всем, особенно директорам заводов, за огромную поддержку во всём. Такой социальный пакет, как у «КАМАЗа», — лучший в нашей отрасли».

## ПОДРОБНОСТИ

## Из «олимпийцев» выжимали СОКи

Ольга ЖИГУЛЬСКАЯ. Фото: Виталий ЗУДИН

Пять команд, по семь человек не старше 35 лет в каждой, штудирующих предмет «бережливое производство» в бакалавриатах и магистратурах российских вузов, на I Международной лин-олимпиаде не просто собирали турбокомпрессор на камазовской Фабрике процессов. Лин-тренеры усложнили задание, потребовав написать стандартные операционные карты (СОК).

При полной прозрачности, в присутствии капитанов, главный разработчик олимпийских «игр» Павел Дмитриев, используя эти самые СОКи, пять раз лично собирал узел, по ходу дела фиксируя ошибки и начисляя баллы. Позже к ним прибавятся командные результаты за лин-викторину, которую провёл Артём Груздов. Но это уже — финиш. А мы пока на старте.

Фабрика процессов как трансформер: модульные конструкции позволяют «включать» любой интерьер. От организаторов — Минпромторговли РТ, «КАМАЗа» и КНИТУ-КАИ — участников, соответственно, приветствуют Андрей Фёдоров, Игорь Малысёв и президент Академии информатизации РТ профессор Альберт Бикмуллин. Начальник отдела корпоративного управления МПТ РТ высказывает нетривиальное пожелание:

— Лин-технологии должны стать междисциплинарной компетенцией — как английский язык!

Профессор восхищён «стократным эффектом лин» на «КАМАЗе», но председатель КРПС призывает «к суровым будням соревнований». Павел Дмитриев объясняет только саму технологию



Команда очной магистратуры УдГУ — победители I Международной лин-олимпиады

оборудований? (внутренняя и внешняя).

— Назовите основные цвета визуализации (красный, жёлтый, зелёный).

Стихийно у нас образуется «внеконкурсная команда»: в tandem снашей редакционной бригадой — действительно, знатоки Производственной системы «КАМАЗ»: консультант Эльдар Бакиев и сам Игорь Малысёв. Эх, если бы наши баллы учтились, с ними-то мы бы в грязь лицом не удалили! Хотя стремиться есть к чему... Но — 76 баллов из ста возможных набирают «Генераторы совершенства» — команда очной магистратуры Удмуртского госуниверситета. В итоге они и побеждают, по сумме набрав 425,1 балла — из 500 возможных.

— Как называется принцип «первый зашёл, первый вышел»? (FIFO).

— Какие виды переналадок существуют в лине-

сконцентрировались, это и помогло победить! — не скрывает радости капитан Михаил Солянов, которому для призов ужерук не хватает. Под «патронажем» Надежды Давыдовой в УдГУ сам он «в теме» уже третий год. Второе место — у магистрантов-заочников, казахстанцев, представителей строительной фирмы «Сырласу» (благодаря им олимпиада и приобрела международный статус). Хоть и признавался капитан Вадим Ильясов, что очень трудно было оформлять СОК в цейтноте. Третье место — КНИТУ-КАИ, четвёртое — НЧИ КФУ, астраханские бережливцы, АГУ, — пятое.

— Как, первые — не Челны? — удивлён Андрей Фёдоров.

— Зато всё честно, без подстав! — парируют камазовцы.



В интеллектуальной игре каисты крайне сосредоточены



Казахстанская команда «Сырласу»

## НОВОСТИ

## Стратегия принята

В Москве состоялось заседание Совета директоров ПАО «КАМАЗ», на котором были рассмотрены итоги работы группы организаций ПАО «КАМАЗ» за десять месяцев 2016 года, утверждён бизнес-план компании на 2017 год, а также Программа стратегического развития до 2025 года.

В соответствии с бизнес-планом на 2017 год компания намерена реализовать в следующем году 36 тыс. автомобилей, из них 30 тыс. — на российском рынке, 6000 — на рынках зарубежных стран. Чистая прибыль планируется в размере 1229 млн рублей при выручке 143 млрд рублей.

«В стратегии «КАМАЗ-2025» поставлены амбициозные, но достижимые цели: ускоренное развитие конкурентоспособной продуктой линейки, удержание доминирования на рынке РФ, утройение экспортных продаж, максимизация прибыли от послепродажных сервисов, — подчеркнул гендиректор Госкорпорации «Ростех», председатель Совета директоров ПАО «КАМАЗ» Сергей Чемезов. — В результате реализации стратегии «КАМАЗ-2025» при оптимистичном сценарии к 2025 году выручка составит 480 млрд рублей, к 2025 году будет реализовано более 70 тыс. автомобилей».

Согласно Стратегии, из общего количества реализованных автомобилей КАМАЗ доля продаж за рубежом должна составить 26-30%, предполагается рост EBITDA на 9-11%, а также рост ROCE на 14-15%.

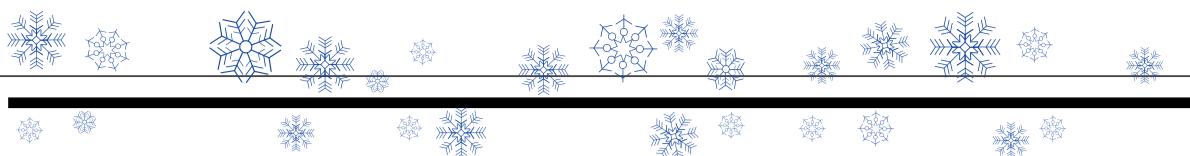
## Бегишево — 45 лет

Генеральный директор «КАМАЗа» Сергей Когогин принял участие в торжественном вечере, посвящённом 45-летию аэропорта Бегишево.

Сергей Когогин и гендиректор Бегишево Сергей Романцов поздравили всех присутствующих с юбилеем воздушных ворот Закамья. Так же состоялся концерт и награждение почётными грамотами отличившихся работников аэропорта.

Аэропорт Бегишево, стопроцентное дочернее предприятие «КАМАЗа», построено в 1971 году. Первый рейс был совершен 25 декабря 1971 года экипажем самолёта АН-24, а уже в середине 70-х гг. благодаря новому аэропорту ежегодно перевозилось около полумиллиона пассажиров, срочных грузов и почты.

Сегодня Бегишево входит в топ-50 воздушных гаваней России и обслуживает регион с городами Набережные Челны, Нижнекамск, Заинск, Елабуга. Ежегодно услугами Бегишево пользуются более 350 тыс. пассажиров. В списке партнёров аэропорта 25 авиакомпаний.



## СВОЙ ДЕНЬ

## Правильный инструмент

На РИЗе отметили свой профессиональный праздник — День инструментальщика. А чтобы настроение было бодрым, награды самым достойным вручили в начале смены.

С начала года с РИЗа в подразделения «КАМАЗа» было передано более 4000 видов инструмента на сумму 248 млн 211 тыс. рублей. На предприятии успешно ведётся освоение импортозамещающего инструмента: только в этом году ризовцы изготовили 64 позиции, что позволило сэкономить немалые средства. В планах выпуск оснастки для обрабатывающих центров, которая также не будет уступать зарубежным аналогам.

На этом предприятии особо ценится стаж работы и творческое мастерство.



## КАДРЫ ДЛЯ «КАМАЗА»

## Идём в гости — ждём гостей

Ольга ЖИГУЛЬСКАЯ. Фото: Виталий ЗУДИН

Целый ряд гостевых лекций, встречи провели представители «КАМАЗа» со студентами Набережночелнского института КФУ.

## Расчёт — основа основ

Заместитель главного конструктора по научной работе ПАО «КАМАЗ» Владимир Карабцев на гостевой лекции 2 декабря рассказал студентам автомобильного отделения о начале четвёртой промышленной революции. Совместно с «КАМАЗом» в институте создаётся базовая кафедра «Проектирование, моделирование и технологии производства наземных транспортных технологических комплексов». Разработка правильной компьютерной модели, по мнению лектора, — целое искусство, требующее знаний в области математики, физики, механики, теплотехники, гидравлики и гидромеханики, а залог высокого качества продукта — расчёты.

В интерактивной части для наглядности и лучшего усвоения были использованы карточки и деревянные счёты. Самые инициативные ушли с призами от «КАМАЗа».

## Поверьте ли, нужны поверители

В качестве представителей работодателя профессионально ориентировали четверокурсников 14 декабря замдиректора департамента главного метролога «КАМАЗа» Ольга Домнина и начальники двух центральных лабораторий — Надежда Симкина и Оксана Галак.

— Базовое образование студентов, выбравших специальности «Технология машиностроения» и «Автоматизация производств», — отметила Ольга Домнина, — подходит нам потребованиям, из них в дальнейшем можно сделать хороших специалистов. «КАМАЗ» закупает новейшее оборудование, открываются перспективы интересной работы.

Сейчас в ДГМетр — дефицит поверителей-калибровщиков: ветераны уходят, вопрос со сменой открыт, а между тем на



Если эти студенты по окончании вуза придут на «движки» молодыми специалистами, то с 2019 года уже будут иметь дело с серийной продукцией



Я знаю ответ на ваш вопрос!

30 специалистов ежегодно приходится поверка около 80 тысяч (!) средств измерений. Эта процедура очень важна для производства, для обеспечения качества продукции. Живой интерес к лекции подтвердили вполне конкретные вопросы: о зарплате, возможностях карьерного роста, влиянии человеческого фактора в поверке и т.д. Студенты получили анкеты и перспективу экскурсии в ДГМетр в будущем году.

## Новый мотор — новая высота

С самыми последними разработками, проектом нового камазовского двигателя, Р6, днём позже знакомил старшекурсников главный инженер завода двигателей Фёдор Назаров. Без скидок на возраст общался как с будущими коллегами: если они по окончании вуза

## ТВОИ ЛЮДИ, «КАМАЗ»

## Рождённая под Новый год

Текст и фото: Анна КУСКОВА

Каждый год 31 декабря комплектовщик изделий и инструмента цеха 551 склада 966 завода двигателей Надежда Лапатовская отмечает свой день рождения: она появилась на свет за два часа до боя курантов.

Случилось это в ночь с 1956 на 57-й год. В разговоре Надежда призналась, что её мама Нина хотела родить раньше Нового года или чуть позже, только не 31 декабря. Говорила так: «Кому-то праздник, а ты мучайся!» Очень ей хотелось посидеть со всеми за новогодним столом, но не вышло.

В детстве Наденька двойного праздника не замечала: «Времена были такие, что не было ничего. Я, как правило, получала один сладкий подарочек и была тому рада. Помню, что каждый год мы наряжали настоящую лесную ёлку, которая

благоухала на весь дом. Мы приглашали моих подруг, и они обязательно уходили от нас с гостинцами. По мере взросления Надя начала понимать, что день рождения в Новый год — это неинтересно: «Когда к нам 31 декабря приходят гости, то всегда сначала с Новым годом поздравляют. А могут и вовсе про день рождения забыть», — рассказывает она.

Когда Надежде исполнилось 20 лет, она устроилась на работу на завод двигателей. Познакомилась с работящим парнем, наладчиком автоматических линий Володей. «КАМАЗ»



31 декабря для Надежды Лапатовской двойной праздник объединил молодых людей в семью, в которой родилось двое детей — Андрей и Юлия: «Годы пролетели незаметно. Сыну сейчас 35 лет, не женат пока, а вот дочь подарила двух замечательных внуков», — делится Надежда Ивановна.

Большим плюсом рождения под Новый год Надежда считает сложившуюся с годами уверенность в том, что дети обязательно придут её поздравить. Не станет исключением и предстоящая новогодняя ночь: Надежда Лапатовская отметит 60-летний юбилей и 40-летие работы на «КАМАЗе». «Несмотря

## ЗНАЙ НАШИХ!

## Аналитики в штурме

Татьяна БЕЛОНОЖКИНА

Молодой аналитик ПАО «КАМАЗ» Евгений Федоткин принял участие в работе молодёжной секции III Всероссийской научно-практической конференции «Консолидация общества: аналитика обеспечения развития России и её национальной безопасности».



Фёдор Назаров общается со студентами как с будущими коллегами

придут на «движки» молодыми специалистами, то с 2019 года уже будут иметь дело с серийной продукцией. Новый мотор отвечает стандартам «Евро-5», имеет потенциал «Евро-6», соответствует международным требованиям и способен работать в интервале от -50 до +50 °C, а две его версии заявляют о готовности обеспечить мощность от 380 до 700 л.с.

Фёдор Назаров детально проинформировал, как готовятся заводы «КАМАЗа» и само производство к выпуску нового «сердца», его систем и компонентов. «Постарались сделать самый лучший двигатель», — пояснил он, живописуя технические характеристики новинки.

Специалисты Корпоративного университета «КАМАЗ», организовавшие лекцию, протестировали аудиторию на знание камазовской тематики. Оказалось, многим известно, каков размер уставного капитала компании, какое место занимает «КАМАЗ» в мире, сколько побед одержала команда «КАМАЗ-мастер» в «Дакарах». А вот в каком году «КАМАЗ» изготовил свой первый двигатель, пришлось угадывать. Приз за наибольшее число правильных ответов в итоге получил третекурсник автомобильного отделения Александр Сафиуллин.

20 декабря со студентами общался главный технолог литейного завода Дмитрий Гуртовой. Подробности — уже в следующем году.

Актуальные проблемы обсуждали в Общественной палате РФ в режиме мозгового штурма около 200 человек. Свои решения представителям Федерального собрания, правительства, администрации Президента РФ предлагали и победители II Всероссийского конкурса «Молодой аналитик», в числе которых был и ризовец Евгений Федоткин.

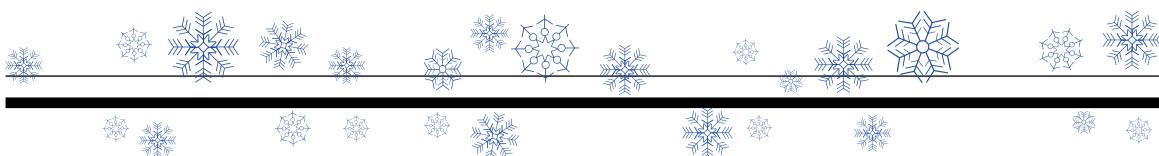
— Специально для конференции наша команда подготовила доклад, посвящённый инфраструктуре инновационной деятельности оборонно-промышленного комплекса Республики Крым и города Севастополя. Но в ходе заседания пришлось переориентироваться на задачи для всей России. За несколько часов в работе нашей секции прозвучало около 120 кратких, но ёмких выступлений, посвящённых подъёму ин-

новационного потенциала предприятий ОПК России. В частности я акцентировал внимание на создание центров компетенций по управлению инновационными технологиями, ориентированных в том числе и на гражданский сектор. Другие аналитики предлагали идеи, связанные с оптимизацией форм собственности, изменением налоговой политики, созданием конкурентной среды, а также реестра проблем и решений на современной технологической базе и многое другое.

Все предложения, выдвинутые участниками молодёжной секции, были задокументированы и после переработки и обобщения войдут в итоговый комплект документов конференции, который будет направлен во все заинтересованные органы управления и власти.



У молодых аналитиков свой взгляд на решение актуальных проблем. Евгений Федоткин — в центре



## ПОЛЕЗНО ЗНАТЬ

# Перечень компаний, предоставляющих скидки и бонусы сотрудникам организаций группы компаний «КАМАЗ» при предъявлении пропуска

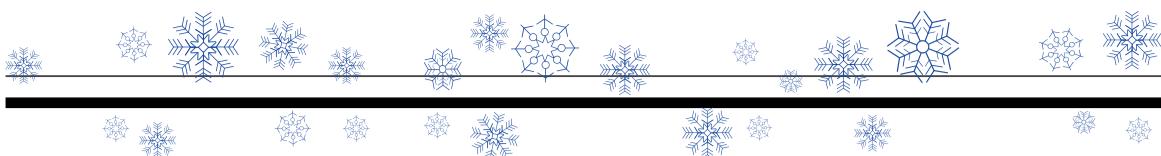
Скидки не суммируются с другими акциями, спецпредложениями и скидками по дисконтным картам.

№ п/п	Наименование компании, адрес, телефон	Размер скидки	
<b>Медицинские услуги</b>			
1	ООО «Казанские Аптеки»	5% по ко-брэндовой карте (максимальный процент скидки по накоплению – 10%)	
2	Стоматологическая клиника «Инсайт-Хэлп»: 1. ул. И. Маннанова, 6 (37/20Б), тел. 47-16-16; 2. пр. Сибирь, 11/30 (ГДЦ «Инсайт»)	10% на лечение зубов (взрослым и детям); 10% на протезирование	
3	Сеть салонов оптики «Оптика регион»: 1. п. ГЭС, 10/70, тел. 47-70-70; 2. 41/18А, тел. 47-70-60; 3. 32/01А, тел. 47-71-91; 4. 20/05Б, тел. 47-71-41; 5. 4/09, тел. 47-70-80; 6. 1/11, ТК 105, тел. 47-71-81; 7. 47/06Б, тел. 47-70-50; 8. пр. Московский, 157Б (30-й к-с), тел. 47-71-31	10% на оправы, линзы для очков, солнцезащитные очки, аксессуары для очков и сопутствующий товар. Скидка также распространяется на детей работников «КАМАЗа» при предъявлении паспорта/свидетельства о рождении	
4	Аптечная сеть «Ихлас»	5% на весь ассортимент	
5	Центр микрохирургии глаза «Прозрение»: 1. пр. Набережночелнинский, 54, блок 10, тел. 34-34-34; 2. пр. Набережночелнинский, 16Б (п. ЗЯБ)	10% на комплексное диагностическое обследование и лазерное лечение	
6	Клиника современной медицины: пр. Вахитова, 27 (18/10), тел.: 47-55-66, 39-82-04, 39-82-50, 53-66-60, 53-66-56, 53-66-99	10% на все услуги	
7	ООО «ЛИКОН ПЛЮС»: пр. Чулман, 106, тел.: 56-62-43, 56-84-23	10% на все услуги	
8	ООО МЦ «Центр урологической помощи МедПроф»: бул. Шишкинский, 3А, пом. 2 (30/19), тел.: 78-21-08, 39-20-00. Сайт: <a href="http://medprof16.ru">http://medprof16.ru</a>	10% на медицинские услуги	
9	Центр сложной коррекции зрения «Челны-Оптика»: 1. ул. Ш. Усманова, 27 (40/01), тел.: 45-12-46, 917-234-77-55; 2. ул. Ак. Рубаненко, 12 (1/16), тел.: 45-12-45, 987-262-21-33	11% на все офтальмологические услуги и на медицинскую оправу	
10	Реабилитационно-профилактический центр кинезитерапии: пр. Сибирь, 67 (47/06Б), 2 эт., тел. 40-81-08	15% на услуги кинезитерапии: первый цикл (12 занятий)	
11	Диагностический центр на Вахитова: пр. Вахитова, 27 (18/10), тел. 91-31-32, <a href="http://www.dcl16.ru">www.dcl16.ru</a>	7% на медицинские услуги	
12	Центр восстановительной медицины: пр. Сибирь, 2/19 (ТЦ «Омега», 1 эт.), тел. 78-09-35, <a href="http://cvm-med.ru">http://cvm-med.ru</a>	5% на медицинские анализы; 10% на консультацию и лечение	
13	Аптека «Бальзам»: пр. Сибирь, 2/19 (ТЦ «Омега», 1 эт.)	10% на лекарственные препараты; 12% на ортопедические изделия	
14	Международный медицинский центр «Medical On Group Кама»: пр. Р. Беляева, 53а (38/01а), тел.: 47-71-71, 55-20-20, 962-575-20-20, <a href="http://medongroup-chelny.ru">http://medongroup-chelny.ru</a>	10% на все виды диагностики (анализы и УЗИ); 15% на первый приём: бесплатно – повторные визиты к специалистам в течение курса лечения; 20% на лечение по основным направлениям	
15	Клиника-санаторий «Набережные Челны»: пр. Чулман, 61/04, тел.: 56-76-11, 56-53-18, 56-84-90, <a href="http://klinika116.ru">http://klinika116.ru</a>	10% на медицинские услуги (кроме лабораторных исследований); 20% на санаторную путёвку (стандарт) стоимостью 2500 руб. за 1 койко-день	
16	Урологический центр «УРОМЕД»: ул. Ш. Усманова, 118А (49/26), оф. 1000, тел.: 49-22-10, 937-598-55-51, сайт: <a href="http://urolog16.ru">urolog16.ru</a>	5% на весь ассортимент услуг (кроме лабораторных исследований)	
<b>Одежда, обувь, аксессуары</b>			
17	Обувной магазин Galateia: пр. Сибирь, 2/19 (ТЦ «Омега», 2 эт.), тел. 962-570-91-30; ТД «Детский мир» (п. ГЭС), тел. 965-620-64-04; пр. Яшлык, 14 (ТЦ «Эссен», 1 эт.), тел. 965-615-54-34; пр. Вахитова, 16А (ТЦ «Эссен Green», 2 эт.), тел. 960-075-94-09		
18	Обувной магазин Rieker: 1. пр. Сибирь, 2/19 (ТЦ «Омега», 2 эт.), тел. 962-570-91-30; 2. ТД «Детский мир» (п. ГЭС), тел. 965-620-64-04; 3. пр. Яшлык, 14 (ТЦ «Эссен», 1 эт.), тел. 965-615-54-34; 4. пр. Вахитова, 16А (ТЦ «Эссен Green», 2 эт.), тел. 960-075-94-09	10% на весь ассортимент товара (кроме распродажных и акционных)	
19	Бутик элитной кожгалантереи европейских брендов Fiofi: пр. Сибирь, 2/19 (ТЦ «Омега», 2 эт.), тел. 965-618-26-99		
20	Бутик элитной стильной женской одежды Club Corip: пр. Мира, 3 (ТРК «Торговый квартал», 2 эт.), тел. 962-570-91-39		
21	Салон обуви для активных людей Respect: пр. Мира, 49А (ТД «Палитра», 1 эт.), тел. 962-570-91-44		
22	Отдел «Колготки»: пр. Мира, 25/01 (ТЦ «Октябрьское»), 1 эт., пав. № 53	10% на весь ассортимент товара (кроме распродажных, акционных товаров и спецпредложений)	
23	Отдел «Золотая Леди» (женская одежда: пуховики, тунники, кофточки): пр. Московский, 136, стр. 1 (рынок «Автозаводской»), 2 эт., пав. № 302		
24	Магазин «Мир трикотажа»: пр. Мира, 3/01	10% на весь ассортимент товара	
25	Магазин бижутерии «Классные штучки»: 1. пос. Сидоровка, база «Заречье», склад № 11, тел. 927-048-14-20; 2. ТЦ «Сити Молл», тел. 927-419-45-55; 3. ул. Ш. Усманова, 125 (50/10), ТЦ «Новоборовецкий», тел. 47-49-73	10% на весь ассортимент товара (кроме распродажных, акционных товаров и спецпредложений) при безналичной оплате покупки зарплатной ко-брэндовой картой	
<b>Услуги населению</b>			
26	Химчистка и прачечная Firbimatic: пр. Мира, 31А, тел. 32-23-52	10% на все услуги	
27	Химчистка и прачечная «Фиорита»: б-р Энтузиастов, 19 (1/12), тел.: 39-14-73, 39-24-43	10% на услуги химчистки и прачечной	
28	Химчистка ковров и мягкой мебели «Омис»: тел.: 78-20-01, 927-048-20-01, <a href="http://www.omis16.ru">www.omis16.ru</a>	10% на услуги по стирке ковров (кроме спецпредложений и акций)	
29	МТС: 4/16 (напротив Татарского драмтеатра)	Индивидуальный тарифный план «Экстракорпоративный»: – бесплатные исходящие звонки между собой; – все исходящие по РТ – 0,85 руб.	
30	Центр «9 иностранных языков»: Центр. офис: зд. «Единство» (62/04), 2 эт., оф. 304, тел.: 34-81-12, 919-69-55-999, 906-332-94-33, 927-030-60-99. Филиал: 45/16, тел.: 987-068-55-99, 927-459-98-99	5% на обучение одному языку. Скидка распространяется на детей работников «КАМАЗа»	
31	ЧУДО «Школа иностранных языков «Мой Мир»: 1. п. ГЭС, бул. П. Корчагина, 2А (10/34А), <a href="http://family-centre.org">http://family-centre.org</a> , 2. ул. 40 лет Победы, 47, тел.: 36-13-24, 904-767-82-46, сайт: <a href="http://www.english-planet.ru">www.english-planet.ru</a> , 3. 48/06а, тел. 986-916-19-20	10% на весь курс обучения. Скидка распространяется на детей работников «КАМАЗа»	
32	Ветеринарная клиника «Умка»: пр. Вахитова, 42Б (47/35а), тел.: 92-23-12, 906-788-26-51	5% на терапевтические, хирургические и консультационные услуги. Скидка не распространяется на амбулаторный приём, вакцинацию, зоотовары и ветпрепараты, а также спецпредложения	
33	Ветеринарный центр «Друг»: ул. Ак. Рубаненко, д. 6, блок А (1/07а), тел.: 36-52-30, 904-660-44-34, 951-898-88-04, <a href="http://www.vetklinika-drug.ru">www.vetklinika-drug.ru</a>	10% на ветеринарные услуги (приём, консультация). Скидка не распространяется на лабораторные исследования и медикаменты	
34	Ветеринарный центр «4 лапки»: пр. Мира, 18/14, тел.: 31-05-45, 917-251-33-80, <a href="http://www.4-lapki.ru">www.4-lapki.ru</a>	5% на ветеринарные услуги (приём, консультация). Скидка не распространяется на лабораторные исследования и медикаменты	
35	Дельфинарий	специальные цены для коллективных посещений	
36	Кинокомплекс «Иллюзиум»	350 руб. на все билеты для школьников при заявке от 20 человек (30%-ная скидка)	
37	Центр красоты и здоровья Fox: ул. Ахметшина, 108а, тел.: 32-64-33, 32-64-30	от 5 до 10% на все услуги (кроме акций и спецпредложений)	
38	Салон красоты «КреатиВ»: 1) 29/18, тел.: 35-84-62, 960-088-90-10. 2) 12/03, тел.: 35-36-13, 960-087-90-01	6% на все услуги (кроме акций и спецпредложений)	
39	Ресторан «Бордо»: пр. Сибирь, 33 (14/06), тел. 44-27-54	10% на основное меню	
40	Пиццерия «Уно моменто»: 2/07, тел. 91-02-07	10% на основное меню (кроме бизнес-ланча и упаковки)	
41	Пиццерия Lamore Mio: ул. Ш. Усманова, 41/23а, тел.: 32-29-42, 917-915-10-00	15% на пиццу и роллы	
42	Кафе халиль «Шифа»: пр. Вахитова, 14А (ТЦ «Глобус»), тел. 59-02-40	5% на весь ассортимент (кроме полуфабрикатов)	
43	Ресторан Pronto	15% на основное меню по будням с 11 до 12 и с 16 до 23 часов (кроме спецпредложений)	
44	Ресторан «Тай-Чай»: пр. Мира, 3 (ТЦ «Торговый квартал»), тел.: 44-67-03, 35-83-68	15% на основное меню (кроме табачных изделий и спецпредложений)	
45	Кафе Moloko: пр. Вахитова, 20Б, ТЦ «Панорама», тел. 78-03-06	15% на основное меню (кроме акционных блюд и алкогольных напитков)	
46	Салон красоты «Мона Лиза»: 1. 24/06. 2. ТЦ «Октябрьский» (25/01). 3. 49/27	10% на все услуги в будни	
47	Пункт проката спортивного инвентаря «Велокайф»: пр. Чулман, 89, стр. 2 (ост. «Дворец спорта»), тел. 78-03-67, 927-048-03-67	30% на прокат велосипедов с 1 апреля по 1 октября, 30% на прокат беговых лыж и тюбингов с 1 декабря по 1 марта	
48	Прокат тюбингов «Весёлая горка»: ул. Раскольникова, 59В (гора на набережной городского пляжа, в районе бульвара «Яр Чаллы», под флагом города), тел. 987-407-55-70	30 мин. проката одноместного тюбинга – 100 руб. (будни), 150 руб. (выходные дни). 1 час проката одноместного тюбинга – 200 руб. (будни), 250 руб. (выходные). Акция действует до 1 апреля 2017 г. Скидки не предоставляются в новогодние каникулы	
49	Флористический салон «Мир цветов»: 1. пр. Сибирь, 17/2 (ост. «Университетская»), тел. 75-35-75, 987-060-52-30; 2. пр. Сибирь, 87/1 (ост. «Домостроителей»), тел. 987-060-52-45; 3. 7-й комплекс, 1а (ост. «КамПИ»), тел. 987-060-52-40; 4. пр. Московский, 97а (ост. «Беляева»), тел. 987-060-52-60; 5. 48 к-с, тел. 987-060-52-60; 6. 48 к-с, тел. 987-060-52-60; 7. 48 к-с, тел. 987-060-52-60; 8. 48 к-с, тел. 987-060-52-60; 9. 48 к-с, тел. 987-060-52-60; 10. 48 к-с, тел. 987-060-52-60; 11. 48 к-с, тел. 987-060-52-60; 12. 48 к-с, тел. 987-060-52-60; 13. 48 к-с, тел. 987-060-52-60; 14. 48 к-с, тел. 987-060-52-60; 15. 48 к-с, тел. 987-060-52-60; 16. 48 к-с, тел. 987-060-52-60; 17. 48 к-с, тел. 987-060-52-60; 18. 48 к-с, тел. 987-060-52-60; 19. 48 к-с, тел. 987-060-52-60; 20. 48 к-с, тел. 987-060-52-60; 21. 48 к-с, тел. 987-060-52-60; 22. 48 к-с, тел. 987-060-52-60; 23. 48 к-с, тел. 987-060-52-60; 24. 48 к-с, тел. 987-060-52-60; 25. 48 к-с, тел. 987-060-52-60; 26. 48 к-с, тел. 987-060-52-60; 27. 48 к-с, тел. 987-060-52-60; 28. 48 к-с, тел. 987-060-52-60; 29. 48 к-с, тел. 987-060-52-60; 30. 48 к-с, тел. 987-060-52-60; 31. 48 к-с, тел. 987-060-52-60; 32. 48 к-с, тел. 987-060-52-60; 33. 48 к-с, тел. 987-060-52-60; 34. 48 к-с, тел. 987-060-52-60; 35. 48 к-с, тел. 987-060-52-60; 36. 48 к-с, тел. 98		

## ПОЛЕЗНО ЗНАТЬ

№ п/п	Наименование компании, адрес, телефон	Размер скидки
57	Магазин канцтоваров Grossboss: 1. п. Сидоровка, база «Заречье», склад № 24, тел.: 937-578-69-29, 70-60-17; 2. ТЦ «Сити Молл», тел. 927-495-47-20; 3. ул. Ш. Усманова, 125 (50/10), ТЦ «Новоборовецкий», тел. 47-49-73; 4. пр. Мусы Джалиля, 47, ТЦ «Радужный», цокольный этаж	10% на весь ассортимент товара (кроме распродажных, акционных товаров и специальных предложений) при безналичной оплате покупки зарплатной ко-брендовой картой
58	Отдел канцтоваров и игрушек «Циркуль+»: пр. Мира, 88/20 (25/01) (ТЦ «Октябрьское»), 2 эт., пав. № 35	20% на весь ассортимент товара (кроме распродажных, акционных товаров и специальных предложений)
<b>Фитнес, спортивные товары</b>		
59	Женский фитнес клуб «FitCurves»: 1. пр. Мира, 6/01, тел.: 950-323-70-02, 36-70-12 2. пр. Московский, 181 (27/15а), тел. 927-499-11-59, 49-11-59 3. пр. Набережночелнинский, 10а (зд. кафе «Чикаго»), тел.: 57-99-99, 909-307-35-30 4. ул. Ш. Усманова, 125 (ТЦ «Новоборовецкий», 50/10, 2 эт.), тел.: 71-88-40, 952-039-55-33 5. ул. Ш. Усманова, 14/22а, тел.: 904-664-14-37, 36-90-16 6. ул. Центральная, 85а, тел.: 952-047-33-75, 36-90-14	бесплатное членство в клубе (2800 руб.)
60	Фитнес-клуб Неувус: 27/02/2, тел. 903-305-11-77, сайт: <a href="http://heuvus.ru">http://heuvus.ru</a>	10% на все услуги
61	Центр красоты и здоровья Fox: ул. Ахметшина, 108а, 2 эт., тел.: 32-64-33, 32-64-30, <a href="http://www.fox16ru">www.fox16ru</a>	10% на весь ассортимент услуг (кроме акций и специальных предложений)
62	Спортивный магазин «Спорт XXI»: пр. Московский, 74а, тел.: 58-70-52, 32-31-51	8% на весь ассортимент (кроме распродажных и акционных товаров)
63	ООО ТФ «Олимпия» (спортивная одежда/обувь, спортивный инвентарь, товары для туризма и рыбалки): пр. Набережночелнинский, 6А, тел.: 46-96-18, 46-71-13	до 50% на товары в период распродаж, товары по акциям и специальным предложениям от 7 до 20% на весь ассортимент (кроме распродажных и акционных товаров) бесплатная доставка крупногабаритных товаров гарантийное/плановое обслуживание и ремонт техники
<b>Строительство, ремонт, мебель</b>		
64	Сеть магазинов «Управдом»: 1. ул. Сергея Титова, 36 (ТЦ «Арзан»), тел. 33-32-41; 2. пр. Московский, 126а (ТЦ «Кама»), тел. 59-06-15	15% на весь ассортимент товаров и услуг (кроме распродажных и акционных товаров)
65	Центр обои: тел. 44-52-42	5% (кроме распродажных и акционных товаров)
66	ООО «Агава»: 1. ул. Машиностроительная, 75. 2. пр. Набережночелнинский, 37А	7% на весь ассортимент товаров (кроме распродажных и акционных, а также услуги «Доставка по звонку»)
67	ТД «Очаг»: пр. Казанский, 237, стр. 2а. Сайт: <a href="http://www.ochagt.ru">www.ochagt.ru</a>	10% на банные, отопительные печи, баки для горячей воды из нержавеющей стали
68	Компания «РосЛес-Регион»: 54/20, 2-й подъезд, со стороны ул. 40 лет Победы. Сайт: <a href="http://www.les116.ru">www.les116.ru</a>	от 2000 до 5000 руб. на срубы для дома и бани ручной рубки; от 5000 до 15000 руб. на деревянные дома
69	Компания «Галерея сантехники»	5% на весь ассортимент товара (кроме распродажных и акционных); 15% при утилизации старого смесителя и покупке нового; 50% на второй приобретённый смеситель (по более низкой цене)
70	Компания «Еврокерамика»: 1. пр. Сююмбике, 24/01, 2 эт., тел.: 45-04-03, 45-04-02; 2. ул. 40 лет Победы, ГК «Форум», гараж 7, 8, 9, тел. 40-04-06, сайт: <a href="http://evroceramica.ru">evroceramica.ru</a>	от 7 до 10% на весь ассортимент товара (кроме распродажных и акционных)
71	«Керамическая плитка»: 1. ул. Машиностроительная, 3/2 (автодорога № 1, Орловское кольцо, база «ШарХХ»), бокс 10, тел.: 53-59-50, 39-30-11 2. пр. Х. Туфана, 4 (54/08), тел.: 59-51-95, 962-567-20-07 3. пр. Набережночелнинский, 70/56 (62/29), цокольный этаж, тел. 44-66-33	5% при заказе на сумму от 30000 руб. на весь ассортимент товара (кроме распродажных и акционных) 10% при заказе на сумму от 50000 руб. на весь ассортимент товара (кроме распродажных и акционных)
72	«Центр ванн» (Компания «1МарКа»): ТЦ «Палитра», цокольный этаж (пр. Победы, 49Б)	5% при заказе на сумму до 9999 руб.; 7-10% при заказе на сумму от 10000 руб.; 10-15% при заказе на сумму от 100000 руб.
73	Компания «Пифагор»: 1. ТЦ «На Пушкинкой» (пр. Сююмбике, 51), тел.: 78-56-16, 78-12-12, 78-13-13 2. ТЦ «Мегастрой»: ул. Машиностроительная, 75, тел. 927-041-43-38	10% на пластиковые окна 10% на двухуровневые натяжные потолки (1 кв. м фотопечати и перфорация в подарок)
74	ПО «ПластиКо»: 1. пр. Сююмбике, 43/16, оф. 67 2. пр. Сююмбике, 49/21, 8-й подъезд 3. пос. Сидоровка, 1-я автодорога (напротив дома С-13) 4. пос. ЗЯБ, 17/08 5. пр. Московский, 52/20А, 2 эт., зд. «Челны-хлеб»	20% от базовой стоимости на весь ассортимент ПВХ-конструкций и услуг (кроме акционного и распродажного товара)
75	Компания «Русский свет»: пос. ЗЯБ, ул. Низаметдинова, 18, тел. 91-23-15, 91-24-23	10% от розничной цены на электротовары (кроме распродажных и акционных)
76	Магазин «Напольный двор»: пр. Набережночелнинский, 62 (пос. Орловка, 39), тел. 91-19-00	15% на весь ассортимент товара (кроме распродажных, акционных товаров и доставки)
77	Магазин «Плитка.рф»: пр. Набережночелнинский, 62 (пос. Орловка, 39), тел. 91-81-13	10% на весь ассортимент товара (кроме распродажных и акционных): портьеры, тюли, люстры, бра, торшеры, настольные лампы, кованые карнизы
78	ТД «Центр света»: 30/11а, тел. 59-29-38	10% на весь ассортимент товара (кроме распродажных и акционных): портьеры, тюли, люстры, бра, торшеры, настольные лампы, кованые карнизы
79	ТД «Свет люкс»: территория Комсомольского рынка	
80	ТД «Люстры-Шторы»: 28/08, тел. 56-77-50	
81	Портельный салон Espaceoda: пр. Мира, 24а (7/20), ТЦ «Европацентр», 3 эт., тел. 35-05-15, сайт: <a href="http://espaceoda-chelny.ru">http://espaceoda-chelny.ru</a>	15% на весь ассортимент товара (кроме распродажных и акционных)
82	Салон штор «Ажур»: 1. пос. ЗЯБ, 17/02, тел. 46-32-46; 2. 14/05, блок Б, тел.: 38-39-39, 38-39-07, сайт: <a href="http://www.salon-agur.ru">http://www.salon-agur.ru</a>	10% на весь ассортимент товаров и услуг (кроме распродажных и акционных товаров)
83	«D&M Фабрика штор»: пр. Казанский, 234 (база «Торговка»), тел.: 33-00-03, 44-01-09, <a href="http://www.dm-fabrika.ru">www.dm-fabrika.ru</a>	15% на весь ассортимент товара (кроме распродажных и акционных); 5% на пошив
84	Салон «Магия света» (электротовары): пр. Х. Туфана, 43а, тел. 45-04-00	
85	ТД «Евросвет»: пр. Мира, 12а, тел. 953-404-09-42	10% на весь ассортимент товара (кроме распродажных и акционных)
86	Магазин сантехники «Классика»: ул. Ш. Усманова, 25 (40/03а), тел.: 91-76-71, 91-76-72	

87	Фирменные салоны «Дверианин» (двери, фурнитура, паркет): 1. 62/29, тел. 40-09-00; 2. 40/03а, тел. 51-99-15; 3. БСИ, зд. ЗАО ПСТ «Подряд», тел. 33-32-22, <a href="http://www.dverianin.ru">www.dverianin.ru</a>	7% на двери и фурнитуру (кроме распродажных и акционных)
88	Компания «Арт Дом»: 1. пр. Набережночелнинский, 37а, гипермаркет «Мегастрой», 2. ул. Машиностроительная, 75, ТЦ «Мегастрой». Тел.: 780-111, 788-111, 927-462-11-11, 927-048-81-11, <a href="http://tatartdom.ru">http://tatartdom.ru</a>	15% на натяжные потолки под ключ при сумме договора от 7000 руб. Скидка не суммируется с распродажными и акционными предложениями
89	«Мир натяжных потолков»: гараж 500, крытый рынок «Заритал», пав. 51А, тел.: 967-379-68-18, 21-68-18, <a href="http://potolok-web.ru">potolok-web.ru</a>	15% на натяжные потолки под ключ. Скидка не суммируется с распродажными и акционными предложениями
90	ТД «АРТ Декор»: ул. Центральная, 208, ТД «Орловский базар», тел.: 99-93-31, 960-059-41-17	10% на весь ассортимент декоративных покрытий (кроме распродажных и акционных товаров)
91	«Светлый дом»: 53/07, ТК «Кама», 2 эт., тел.: 78-12-07, 927-048-12-07, <a href="http://profspotolki.com">http://profspotolki.com</a>	17% на натяжные потолки под ключ. Скидка не суммируется с распродажными и акционными предложениями
92	Магазин «ТехноБаза» (электро-, пневмо-, бензоинструмент, сварочные аппараты и др.): ул. 40 лет Победы, ГСК «ВИЗИДИ», 88Б, тел.: 40-04-15, 40-04-59	10% на весь ассортимент товаров марок «Ставр» и «Рысь» (кроме распродажных и акционных товаров)
93	«Аладдин Электро»: пр. Мира, 34 (7/27)	
94	«Энергоснаб плюс»: ул. Ш. Усманова, 37, пом. 1	
95	Сеть магазинов «Железо»: 1. Сармановский тракт, 44 (ЗЯБ, 18/37); 2. ул. Нариманова, 40 (62/18)	7% на весь ассортимент (кроме распродажных и акционных товаров)
96	«Строй Керамика»: ул. 40 лет Победы, 90, тел. 400-444	10% на весь ассортимент товара (кроме распродажных, акционных товаров и специальных предложений)
97	Магазин электротоваров «ЭлектроГрад»: 3/01 (вход со стороны пр. Х. Туфана), тел. 47-00-94, сайт: <a href="http://www.electrograd.pro">www.electrograd.pro</a>	5% по дисконтной карте магазина. Примечание: карты будут выдаваться с 3 января 2017 года
<b>Недвижимость</b>		
98	ГК «Профит»: 42/21А. Тел.: 32-44-32, 927-048-11-99	скидка 1000 руб. с кв. м
99	АН «КАМА»: пр. Сююмбике, 9/26 (41/05), тел. 51-35-66	приобретение квартиры в ипотеку по программе «Ипотека с господдержкой» с процентной ставкой от 11,4%
100	ООО «Жилищно-строительная компания «Комфортное жилье»: тел.: 49-05-00, 49-06-00	50% на услуги по оформлению купли/продажи, ипотеки
101	ООО «ДОМКОР»: тел. 51-40-11	30% на остальные услуги (приватизация, кредит, юридическое сопровождение и т.п.)
102	ООО УКС «Камгэсэнергострой»: тел. 70-26-13	4000 руб. от стоимости 1 кв. м в доме № 3 по ул. Полякова (строительный номер объекта 63-3)
<b>Бытовая техника и электроника</b>		
103	ООО «МЭЛТ» (сертифицированная компьютерная и бытовая техника): пр. Московский, 138а	7% на системные блоки, сборка которых производится компанией; 5% на все товары в розничной сети
<b>Автоуслуги</b>		
104	Сеть автосалонов «АКОС-Челны»: ул. Низаметдинова, 1. Тел.: 32-01-01, 20-33-02	2% на автомобили, 3,5% на запчасти и услуги по ремонту и сервисному обслуживанию, 10% на приобретение и установку дополнительного оборудования
105	Сеть АЗС «ЧулманНефтепродукт»: тел. 34-97-99	1,8 руб. с 1 литра нефтепродуктов
106	Сеть авторизованных центров BOSCH SERVICE («Автозаводский», «Первый», «Ньютон»): пр. Автозаводский, 63. Тел. 47-09-09	7% на запчасти, 10% услуги по техобслуживанию и ремонту автомобиля
107	Сеть АЗС «Кузэй»	Топливо Премиум АИ-95 класс 5, Регуляр АИ-92 класс 5, ДТ Евро зимний класс 5-42С, ДТ Super межсезонный класс 5-22С — скидка 1 руб. с литра
108	Сеть АЗС «Автодорстрой»: тел. 74-67-03	1-2 руб. с каждого литра топлива
109	ООО «ТАТНЕФТЬ — АЗС ЦЕНТР»	4% на нефтепродукты; 6% на газопродукты
110	ООО «УК «ТрансТехСервис»: пр. Чулман, 111	3% на приобретение а/м; 5% на услуги по установке дополнительного оборудования на приобретаемый автомобиль; 10% на аксессуары при приобретении дополнительного оборудования
111	ООО «АвтоОсмотр»: 1. ул. Машиностроительная, 81 (на а/д № 1 рядом с «Мегастроем»); 2. Мобильная станция на АЗС «Лукойл» (напротив НТЦ)	20% на проведение техосмотра транспортных средств всех категорий
112	Автомойка «ШТАБ»: Вахитовское кольцо, 1	5% на комплексную мойку автомобиля, 10% на наружную мойку
113	Автомойка «Кристалл»: пр. Набережночелнинский, 19Г, рядом с рынком «Арзан»	10% на все услуги (наружная и комплексная мойка а/м, химчистка салона а/м)
114	ООО «Тахограф Маст	



## ИГРЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛОВ

## Каким словом Когогин назвал профком «КАМАЗа»?

Текст и фото: Анна КУСКОВА

В здании генеральной дирекции 21 декабря прошла третья игра осеннеї серии интеллектуальных игр, организованных профкомом «КАМАЗа». Помимо 12 команд, состоящих из молодых работников различных подразделений компании, на игру были приглашены ещё две — команды руководителей «КАМАЗа» и профсоюзных лидеров.



Победителями третьей игры стала команда «Кадры решают всё», БУПиОР



По итогам всей осеннеї серии интеллектуальных игр чемпионом стала команда литейного завода «Камлит»

## ПУТЕВКА В ТОП

## Снежный вечер

Татьяна БЕЛОНОЖКИНА. Фото: Сергей НЕКЛЯЕВ

Что делают люди накануне самого волшебного праздника? Наряжают ёлку, смотрят на часы и зовут Деда Мороза. На концерте «Челны Топ-13» «В дверь стучится Новый год» всё было именно так.

К волшебному моменту артисты зрителей старательно готовили: песни были про снега, стужу, волшебство. Каждый номер был маленьким шедевром. Алмаз Нигметзянов представил новую эп-композицию «Новый год». Задорным, праздничным получился Shakeup на Наиля Саитова под аккомпанемент гавайской гитары и битбоксера Альберта Гильметдинова, отлично исполнила хит «Мелькают дни» Кристина Мироненко.

Постоянные поклонники проекта ждали выступлений Виталия Мартемьянова, Ксении Чернильцевой, Дианы Демашиной, Альмиры Хайруллиной, и их надежды на хороший вокал оправдались и в этот раз. Но больше всего аплодисментов сорвали юные конферансье. Переоплощааясь в сказочных персонажей, они рассказывали невероятные истории.



Главное — создать праздничное настроение!

Дед Мороз, конечно, услышал призыв артистов и зрителей. Пришёл с подарками — вручил дипломы звёздам ноября. В группе «Топ-тот» победил Динар Мингалимов, среди взрослых исполнителей — Гузель Гиниятуллина. На этот раз жюри пришлось назвать трёх артистов, которые могут покинуть

проект. Меньше всего баллов за выступления набрали Дмитрий Танаев, Лейсан Шайгарданова и Анастасия Найданова. Но каждый из них имеет хорошие шансы на спасение. Остаться в проекте могут помочь зрители или сами участники «Челны Топ-13». Приходите, всё только начинается!

## Уважаемые камазовцы!

В преддверии новогодних праздников примите искренние поздравления и пожелания добра, счастья, всех благ и удачи в наступающем 2017 году. Пусть все проблемы останутся в уходящем году, пусть новый год приносит только радость, стабильность и благополучие вам и вашим семьям.

В будущее приятно входить с новыми надеждами, планами и мечтаниями, но не стоит забывать, что наше будущее зависит в первую очередь от нас самих, от стремления и воли в достижении поставленных целей, от нашего трудолюбия и таланта, от настойчивости и упорства, которые мы прилагаем для их реализации.

Наш фонд остаётся вашим надёжным финансовым партнёром, что было подтверждено в уходящем году вступлением фонда в систему гарантирования прав застрахованных лиц АСВ, Национальную ассоциацию негосударственных пенсионных фондов РФ, получением рейтинга надёжности RAEX (Эксперт РА).

Мы желаем всем в 2017 году счастья и радости, здоровья и веселья, больших успехов и смелых надежд, верных друзей, мира и добра, процветания и благополучия.

С новым годом!

Ваш АО «НПФ «Первый промышленный альянс»



## НОВОСТИ

## Стать сильнее

Накануне Нового года в 14-й Киевско-Житомирской ордена Кутузова III степени ракетной дивизии встречали гостей.

С шефским визитом в Йошкар-Олу прибыли военный комиссар Центрального и Автозаводского районов г. Набережные Челны Рашид Ильясов, начальник отдела по работе с молодёжью исполкома города Александр Литвяков, а консультант заместителя гендиректора ПАО «КАМАЗ» — исполнительный директор ФСП Ильсур Сингатуллин захватил с собой подкрепление — самодеятельных артистов с ПРЗ.

Встречи с командованием части давно стали регулярными: только в этом году камазовцы трижды радовали ребят, проходящих срочную службу, интересными концертными программами. Декабрьская встреча не стала исключением, прессоворамщики привезли с собой бодрое настроение, танцы, песни, миниатюры. Каждое выступление заканчивалось под гром аплодисментов. А на прощание все члены (сейчас в части их более ста человек) получили полезные подарки — эспандеры.



У мам глаза светятся от счастья — сыновья здоровы, службу несут исправно

## Эльбрус и профсоюз

С 14 по 18 декабря в Пятигорске проходил Молодёжный форум Федерации независимых профсоюзов России «Стратегический резерв-2016». В его работе приняли участие более тысячи молодых профсоюзных активистов со всей страны.

Профсоюзную организацию «КАМАЗа» во главе с заместителем председателя профкома Рафисом Харисовым представляли Марат Юнусов, Наталья Чупина, Эльвира Мухаметова и Рамиль Вахитов. В заключительный день форума активисты совершили восхождение на самую высокую гору России — Эльбрус. На высоте 4500 метров был развёрнут гигантский флаг Федерации независимых профсоюзов России.



Флаг профсоюзной организации «КАМАЗа» на вершину Эльбруса водрузил Рафис Харисов

## КОРОТКО

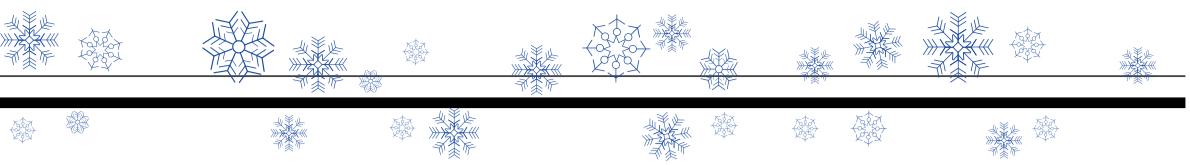
До 26 января 2017 года камазовцам предоставляется бесплатный доступ к электронной библиотеке MyBook.ru. Для этого только до 30.12.2016 г. нужно зарегистрироваться со своего рабочего компьютера, зайдя на сайт <https://kamaz.mybook.ru>. Подробности — в «Комете».

## ХРОНИКА ПОТЕРЬ

## «Этаж» обвалился

В декабре в ПАО «КАМАЗ» зарегистрирован один несчастный случай.

Водитель погрузчика ООО «Автозапчасть КАМАЗ» 16 декабря при подготовке паллет с запасными частями к погрузке совершил неосторожный маневр, в результате чего верхний ярус штабеля с паллетами сместился. Водитель решил поправить его вручную, но ярус опрокинулся и придавил пострадавшему ногу. У мужчины открытым переломом правой голени.



## ТВОРЧЕСКАЯ МАСТЕРСКАЯ

## Ёлки зелёные

Что делать, если Новый год уже стоит у порога, а зелёной красавицы нет? Её можно изготовить своими руками!

Кулинар смастерит волшебное дерево из овощей и фруктов, дизайнер склеит из бумаги, а настоящий мужчина соберёт из обрезков металла! Именно так поступил электрогазосварщик цеха сварки-сборки кабин ПРЗ Эльвик Гапсаликов. Чтобы изготовить сувенир, он задержался после рабочей смены, а на следующий день торжественно представил его своей супруге. Настроение от такого подарка поднялось у всех работников цеха.

Ольга Гапсаликова вместе с коллегами теперь думает, как бы украсить ёлочку. Один из вариантов — шары из лент, выполненные в технике канзаши, которой она виртуозно владеет.



Сварная ёлочка

## «Новогоднее настроение»

Конкурс под таким названием с украшением кабинетов, бытовок и других рабочих зон к Новому году — примета этих дней на кузнецком заводе.

«Молодёжка» и профсоюз приняли заявок в два с половиной раза больше, чем год назад. Обязательное условие — письмо Деду Морозу. Эта часть конкурса оценивается и награждается отдельно.

А Дед Мороз и Снегурочка встречают заводчан... прямо на проходной: поздравляют, счастливчики Инсталляция ПДБ ШИКа — первое место! Но также первое — у ОГЭ с их наноёлкой и КоИО, который ёщё и написал лучшее письмо Деду Морозу. Также три вторых, три третьих — жюри было потрясено талантами и изобретательством заводчан!



## ...И красный шарфик

Накануне Нового года Sodexo наградило призами победителей конкурса ёлочной игрушки.

На изготовление украшения отводилось всего 10 дней. По замыслу организаторов, шедевры, сделанные своими руками, должны были украсить ёлочки в подразделениях «КАМАЗа». Свои неповторимые игрушки создали 40 рукодельниц: шары, снежинки, героев сказок творцы украсили бисером, лентами, мишурой, ёлочными ветками и шишками. Лучшими были признаны восемь украшений, их авторы награждены аплодисментами поклонников таланта и сладкими подарками от Sodexo.



Евгения Силантьева из ТФК, одна из победительниц конкурса, «сделала» своего снеговичка из детского носочка, украсив пуговицами и красным шарфиком

Рукописи, присланные в редакцию, не рецензируются и не возвращаются. Мнения авторов газетных публикаций могут не совпадать с мнением редакции. За достоверность предлагаемой информации и содержание объявлений несут ответственность авторы материалов и рекламодатели.

Газета зарегистрирована в Управлении федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Республике Татарстан (Татарстан). Рег. ПИ №16-00525 от 10.03.2011 г. Выходит с 1973 года, до 1993 года под названием «Рабочий КАМАЗ».

Главный редактор: Ирина НИЗАМИЕВА  
e-mail: Nizamleva@kamaz.org  
Зам. главного редактора: Елена ШЕЯНОВА  
e-mail: Sheyanova@kamaz.org  
Макетирование и вёрстка:  
ООО «Издательский центр «Редакция»  
Периодичность выпуска — один номер в неделю.

Учредитель и издатель: публичное акционерное общество «КАМАЗ». Адрес: 423827, РТ, г. Набережные Челны, пр. Автозаводский, 2.  
Редакция «ВК»: 45-23-30, 37-31-99, 45-21-95, 6-87-90, 37-18-53.  
Пресс-служба «КАМАЗ»: 45-21-95. Факс: 45-29-36.

Распространяется бесплатно. Газета отпечатана офсетным способом с готового оригинал-макета редакции «ВК» в типографии ООО «Глагол». Время подписания в печать — 20 часов. Подписано в печать — в 20 часов. Тираж 25 000 экз. При перепечатке ссылка на «Вести КАМАЗ» обязательна.