



ВЕСТИ КАМАЗА



16+

**Новая линия
на кузнице:**
уникальная и долгожданная

2

**Новаторы
на все времена:**
лучшие идеи от камазовских
рационализаторов

3

**Футбольное
безумие:**
камазовцы болеют и дают
прогнозы

7

О ГЛАВНОМ

ПМЭФ-2016: на пороге новой экономической реальности

Людмила ТРЕЙСТМАН. Фото: Виталий ЗУДИН

Российская экономика показала осторожный рост, несмотря на то, что ожидался небольшой спад, — об этом заявил Президент РФ Владимир Путин. А вот что выросло заметно, это количество участников Петербургского международного экономического форума — 12 тыс. человек из 130 стран. Делегация «КАМАЗа» приняла в нём самое активное участие.

Первым посетителем стенда «КАМАЗа» был Президент Татарстана Рустам Минниханов. Татарстан приволил в пример на многих площадках, и к «КАМАЗу» тоже был заметный интерес. Генерального директора автогиганта Сергея Когогина СМИ на полтора часа заняли разговором о настоящем и будущем российского автопрома.

«Мы рассчитываем по бизнес-плану этого года реализовать 32 тыс. автомобилей, из них 7 тыс. на экспорт и 25 тыс. в России, — отметил Сергей Когогин. — Выросли продажи грузовиков сельскохозяйственного назначения. Хорошо загружен Нефтекамский завод по производству самосвалов. И, конечно, хитом продаж

остаются автомобили нового модельного ряда. В прошлом году мы были вынуждены пересмотреть бизнес-план в сторону уменьшения, но итоги пяти месяцев 2016-го говорят, что сейчас такой необходимости не будет».

Профессиональный разговор о будущем состоялся на панельной сессии «Эра беспилотников», участвовали в которой представители компаний-разработчиков, министр транспорта РФ Максим Соколов, а за автопроизводителей отвечал Сергей Когогин: «...Революция, которая предстоит в области логистики — перевозке как грузов, так и пассажиров, — связана с решением комплексного круга



Стенд «КАМАЗа» на форуме украшала концепт-кабина. Желающих заглянуть в будущее российского автопрома нашлось немало

проблем. Это не отдельно дрон, не отдельно автоматизация, а именно комплекс. И транспортное средство в автономном режиме — это только один из элементов, инструмент для превращения автомобиля в элемент эффективной транспортно-логистической системы».

На многих панельных сессиях, дискуссионных столах и встречах было слышно о том, что изменения в

экономике уже состоялись, и никто не ждёт окончания кризиса или отмены санкций, а развивается и находит новые возможности делать бизнес. Участие «КАМАЗа» в форуме — отличная возможность приобщиться к новым трендам и узнать ожидания бизнес-сообщества. И подписанные соглашения как раз показывают, что крупный бизнес в «КАМАЗе» заинтересован.

Девиз ПМЭФ-2016 — «На пороге новой экономической реальности». Мы попросили наших собеседников ответить на вопрос, в чём они видят перспективы новой экономической реальности и возможно ли было найти новые решения на форуме?

Олег Фомичёв, замминистра экономического развития РФ:

— Под новой реальностью мы подразумеваем глобальную экономику, которая через 3-5 лет будет неузнаваемой. Речь идёт об инновациях и технологическом обновлении целых секторов экономики. Это касается как раз беспилотников — и морских, и воздушных, и транспортных. В это трудно поверить, но технологический прогресс сейчас идёт настолько быстро, что каждый день приходят новости об очередной компании, запустившей свою модель с тестом на реальных дорогах. Приятно, что «КАМАЗ» в этот тренд старается встроиться. Правительство будет помогать.



Сергей Когогин, гендиректор ПАО «КАМАЗ»:

— Мы стоим на пороге, а может, мы уже в новой экономической реальности: в мире явно происходит трансформация ценностей, экономической жизни. Кардинальные изменения наступили, но это ещё не предел. Для нас важно понять, что будет дальше. Площадки, подобные ПМЭФ, дают возможность уловить, как меняется мир и когда нужно будет срочно принимать решения по изменениям. Такие площадки не дают рецепта, но они рожают понимание в выработке решений, применимых к изменяющемуся миру.

Олег Ершов, гендиректор АО «Лизинговая компания «КАМАЗ»:

— Основная тенденция, которую я отмечаю, это отказ крупных компаний от подрядных схем. Сейчас очевидно, что наличие современного экономического автопарка — залог финансового успеха.

Говоря о «КАМАЗе», хочу отметить, что сегодня акценты расставлены так: новая модельная линейка грузовиков, помноженная на государственное субсидирование. Речь идёт о множестве программ: это и поддержка лизинговых схем, и газомоторной техники, это и наши собственные заводские программы поддержки нового модельного ряда. И это те инструменты, которые позволяют найти точки соприкосновения и соединить запросы бизнеса и возможности «КАМАЗа».



Сергей Когогин: «Для повышения эффективности мы должны расширить возможности человека. Не вызывает же сегодня сомнения использование робота на производстве. Роботизация производственных цепочек в автомобильной промышленности достигает максимума»

Именно личное внимание Рустама Минниханова к деталям и ответственность за всё, что представляет республику, позволили Татарстану возглавить рейтинг инвестиционного климата в субъектах РФ



НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Теперь знаем, как

Ольга ЖИГУЛЬСКАЯ. Фото: Ильдар ХУСНУТДИНОВ

Недавно в КПК-1 кузнечного завода появилась новая линия — контролируемого охлаждения поковок. Её уникальность в том, что родилась, была изготовлена и смонтирована она прямо здесь, на заводе, а в интерьер корпуса вписалась настолько органично, что, кажется, была здесь всегда.

На прошлой неделе благодаря (в том числе) этой линии уже вторая опытная партия поковок (500 штук) с требуемыми параметрами отправилась в Калугу, на завод «Фольксваген Груп Рус». А ведь ещё два года назад камазовские кузнецы были вынуждены заворачивать заказчиков, которым требовались поковки из самозакаливающихся сталей: «У нас только традиционная термообработка». Но полгода назад в рамках проекта освоения продукции диверсификации отсутствие современной технологии грозило уже, как говорят коммерсанты, обернуться упущенной выгодой.

— Изучили тему во всех направлениях, — рассказал нам главный инженер кузнечного завода Гамир Мухаметзянов, для которого в итоге линия стала личным кайдзен-проектом. — Самый дешёвый вариант покупки требовал около 10 млн рублей — в нынешних-то условиях. Директор завода призвал инженерную элиту «собрать все мысли» — и... «Сможем?» — «Сможем!»: мой заместитель Александр Сальников, начальник бюро Василий Махонин создали в команде уверенность, настроение, а это уже немало. Тут могли справиться только коллективный разум, дружная команда.

«Штаб» главного инженера собрал всех главных: технолога (Виктор Мартюгин), механика (Азат Салимов), энергетика (Марсель Сахатов), метролога (Сергей Фёдоров). В феврале уже кипела работа в отделах — ОГМ, ОГЭ, ОГТ: вначале проект должен был обрести виртуальные черты — в расчётах и чертежах, чтобы потом умельцы из РМЦ смогли воплотить это в железе. Так в кратчайшие сроки с минимальными затратами была оборудована камера — мини-конвейер, где раскалённая почти до 1000 градусов отштампованная поковка из стали марки 38MnVS6 за 20 минут остывает до 300-350 градусов.

— Далее — процесс естественного остывания, на свойства поковки уже не влияющий, — поясняет Василий Махонин. — Но в период нахождения в камере поковка словно «дозревает»:

ковочного тепла достаточно для того, чтобы произошло её самозакаливание — достижение требуемых показателей по твёрдости, прочности, микроструктуре. В результате получается как бы операция «две в одной»: традиционный-то способ обработки подразумевает после штамповки повторный нагрев, своего рода исправление ошибок штамповки в структуре, а здесь термообработка полностью исключается. Заказчика результат удовлетворил.

— Механическая часть — плод трудов наших специалистов, главный проектант — начальник конструкторско-технологического бюро Минахмет Шагитов, — представляет главный механик Азат Салимов своих сотрудников. — Элементы, в общем, простые, но вот соединить всё это так, чтобы оно действовало, как единый организм, — тут нужно было хорошо поразмыслить.

— Не сразу всё получилось, — скромничает Минахмет Назипович, привыкший заниматься ремонтом, модернизацией оборудования. Этот проект для него — с нуля. — Общие параметры были заданы — габариты, масса. Но сколько нужно двигателей, вентиляторов, которые обдувают поковку, какой длины транспортёр для контролируемого охлаждения, как управлять скоростью его движения и регулировать процесс на каждом этапе, в каждой из трёх основных зон — выяснялось уже в процессе. Узел амортизации придумали, чтобы не было резкого падения поковки. Вначале тяжело было, а когда всё сделали — самым приятно стало!

Немало решений подсказал уже в процессе изготовления линии начальник РМЦ Гумер Закиров. В частности, предложил простыми задвижками перекрывать подачу воздуха.

— Был привлечён весь наш механический участок, — подчёркивает командную атмосферу Гумер Рахимзянович, — особо надо отметить бригадира участка нестандартного оборудования Владимира Пашина. Интересно было — всё делалось впервые, но можно представить, какие



Гамир Мухаметзянов (в центре), Виктор Мартюгин (крайний справа) с представителями заказчика, которые ведут постоянный мониторинг хода подготовки производства новой поковки

Минахмет Шагитов (слева): «Вначале тяжело было, а потом самым приятно стало!» Для Василия Махонина (справа) как для технолога главное, что поковка получается с нужными свойствами



перспективы с вводом этой линии открываются перед нашим заводом. Это же сокращение денежных затрат. В плане технических решений — оригинальна сама конструкция, транспортёр, который имеет переменную скорость движения рабочей цепи и обеспечивает бесступенчатое, плавное изменение скорости, а также то, что мы применили вентиляторы производства «КАМАЗэнергоремонта». Эти расчёты и подбор сделала Галина Бердникова, ведущий инженер ОГЭ.

Работу новой линии сейчас контролирует один человек, но в перспективе, возможно, и его участие не понадобится: автоматика справится сама.

— Значит, теперь кузнецы готовы принимать и другие заказы на изготовление поковок из самозакаливющихся сталей? — не можем не задать «вопрос на перспективу».

— Возможно, какие-то поковки не пройдут по габаритам, для получения нужных свойств потребуются другие режимы, но линия имеет ре-

сурс, — подводит итог Гамир Мухаметзянов. — Подобрать индивидуальные «регламенты» уже проще. В целом нам удалось сократить сам технологический поток, а используемая марка стали — более дешёвая по сравнению со сталями обычными. Проект в итоге получился на порядок дешевле, чем если бы камеру охлаждения решено было закупить. Прогнозируемый экономический эффект — не менее 8 млн рублей. Мы получили опыт, которого до этого не имели и которого, насколько мне известно, нет пока в России, теперь знаем, как это делается и, следовательно, сможем рассматривать предложения и других потенциальных заказчиков уже под другим углом зрения — позитивным.

ФОТОФАКТ

Гладкая дорога

На автомобильном заводе полным ходом идут работы по демонтажу существующих и устройству новых промышленных полов с упорчнённым верхним слоем. Сейчас специалисты «Аква Регион» ведут работы вдоль нитки ГСК-1. В поле зрения строителей попали и проходы из агрегатной части в сборочное производство. Всего планируется обновить полы на территории 23 тыс. кв. метров. Началась работа в конце апреля и закончится после корпоративного отпуска.



НОВОСТИ

Визит производителя тормозных систем Knorr-Bremse

На «КАМАЗе» с деловым визитом побывала делегация специалистов Knorr-Bremse AG (Германия).

В составе делегации — члены исполнительного комитета Knorr-Bremse AG Петер Лайер и Ангар Фриз. Гости побывали в опытно-промышленном производстве НТЦ, на совместных предприятиях «ЦФ КАМА» и «КАММИНЗ КАМА», «КНОРР-БРЕМЗЕ КАМА», а также на заводе двигателей, где увидели работу конвейера сборки двигателей КАМАЗ. Завершился экскурсионный маршрут на финишном производстве автогиганта — АвЗ. Здесь немецкие специалисты ознакомились с процессом сборки кабин и работой главного сборочного конвейера. В конце рабочего дня состоялись переговоры о перспективах сотрудничества с участием генерального директора ПАО «КАМАЗ» Сергея Когогина.

КОНКУРС

Дело мастера боится

Текст и фото: Анна КУСКОВА

На литейном заводе прошёл конкурс профессионального мастерства среди мастеров. В этом году он был приурочен к 45-летию завода и имел свои особенности.

Лучших мастеров на литейном определяют ежегодно. Однако в этот раз организаторы конкурса решили выявить победителя не сразу, а начать с поиска лучших мастеров — представителей разных заводских подразделений. Всего в конкурсе принял участие 31 человек. На первое, теоретическое задание, отводилось 40 минут. Конкурсанты отвечали на вопросы по системе менеджмента качества, демонстрировали навыки расчёта зарплаты, отвечали на вопросы по охране труда и ПСК.

На вторую часть конкурса по направлению «Технология», практическую и более сложную, отвели более часа. Мастера демонстрировали умение читать чертежи, знание требований, предъявляемых к чертёжно-технической документации. Оценивали мастеров руководители и специалисты литейного завода. Вот что рассказал нам заместитель главного технолога литейного завода Андрей Ухов: «Основная сложность в организации конкурса заключается

в составлении вопросов. Они должны подходить и к мастерам основных производств, и к мастерам ремонтных служб. Главное в этом деле — соблюдать объективность оценки».

Деловая игра, организованная в конце конкурса, дала возможность отстающим вырваться вперёд. Каждый участник самой «деловой» команды получил ещё полтора балла к уже набранному. В результате соревнований победителями стали: в производстве чугунного литья

Ильгам Гильманшин, в производстве стального литья — Айрат Юнусов, в производстве цветного литья — Александр Пономарёв, в цехе точного стального литья — Екатерина Зигангирова, в производстве литейной оснастки — Елена Лошачева. Среди мастеров ремонтных и энергетических цехов первое место занял Расим Валеев.

Именно эти мастера 8 июля примут участие во втором этапе конкурса (это тоже новшество). В этот день определится и будет названо имя абсолютного победителя — лучшего мастера литейного завода. Призы и денежные премии победители получат лично от директора завода Эдуарда Панфилова.



По теории отчитались, дальше — практика

СВОЙ ДЕНЬ

На улице новаторов — праздник

Ольга ЖИГУЛЬСКАЯ

Солидная армия камазовских рационализаторов и изобретателей отметила в минувшую субботу свой «профессиональный» праздник, учреждённый в нашей стране ещё в 1979 году.

К своему экватору близится год нынешний, и за этот период, как нам сообщили в бюро по патентно-лицензионной и рационализаторской работе НТЦ, из Роспатента получено 17 патентов на изобретения и полезные модели.

Только за первый квартал 2016 года общий экономический эффект от использования изобретений и рационализаторских предложений камазовского авангарда составил свыше 150 млн рублей. Самое большое за этот период количество авторов, заявивших о своих новациях, — на заводе двигателей и на кузнечном заводе. При этом на «движках» — самый большой экономический эффект от внедрения в денежном выражении, а кузнецы — лидеры по количеству «штучного» внедрения,

использования изобретений и рацпредложений: 245.

Достаточно «урожайным» на технические новеллы выдался и минувший, 2015 год, отмечает начальник вышеназванного бюро Ильгаметдин Бурганов: 1077 инженеров и рабочих ПАО «КАМАЗ» подали заявки на выдачу патентов и заявления на рацпредложения. По патентам абсолютные лидеры — работники блока заместителя генерального директора — директора по развитию, число выданных им охранных документов (вместе с принятыми решениями о выдаче) — 56. Этим документом, как известно, удостоверяется приоритет изобретения, авторство и исключительное право патентообладателя на изобретение.

Всего за год в производстве использовано 1645 объектов. Это рацпредложения,



изобретения, полезные модели, промышленные образцы, базы данных и программы для ЭВМ. Общий экономический эффект от их использования превысил 267 млн рублей, причём доля эффекта от рацпредложений — свыше 218 млн руб. Сумма авторских гонораров превысила 30 млн рублей. «Итоговые цифры по изобретательству и рационализаторству на «КАМАЗе» на протяжении вот уже ряда лет остаются сопоставимыми, стабильными, — отмечает Ильгаметдин Бурганов. — Что касается уровня самих новаторов и плодов их труда, то он, безусловно, растёт с каждым годом. Так и должно быть!»

ЧЕЛОВЕК ДЕЛА

Не надо бояться!

Татьяна БЕЛОНОЖКИНА. Фото: Виталий ЗУДИН

День изобретателя и рационализатора своим профессиональным праздником может считать Сергей Сафонов. За 30 лет работы на «КАМАЗе» им подано 46 рационализаторских предложений, из них внедрено 27.

— Идеи всегда возникают спонтанно, в процессе работы, — с ходу начинает отвечать на ещё не озвученный вопрос корреспондента один из лучших рационализаторов АвЗ Сергей Сафонов. — С возникшей идеей надо жить, спать, есть... Всё просчитать, оценить в комплексе. Экономия в одном месте не должна привести к ухудшению в других звеньях технологической цепочки. Иначе никак нельзя.

Сергей Анатольевич знает, о чём говорит. За 30 лет работы на «КАМАЗе» им подано 46 рационализаторских предложений, из них внедрено 27. Сейчас на рабочем столе начальника отдела специальных технологий и анализа материалов часть схемы ПТК от нового конвейера сборки кабин до цеха сборки автомобилей. Нужно продумать возможность подачи кабин нового модельного ряда по системе подвешного толкающего конвейера через существующую опускную секцию. Наиболее эффективное решение на бумаге уже есть, осталось воплотить его на производстве.

Со знакомства с подвесными толкающими конвейерами и грузоподъёмными механизмами в 2001 году началась для Сергея Анатольевича новая веха в профессиональном развитии: он был назначен ведущим инженером-технологом отдела специальных технологий и анализа материалов. До этого пять лет трудился мастером в корпусе колёс и ещё столько же начальником участка. Первые рацпредложения родились именно там, на первом месте работы. Наверняка именно благодаря им и заметили сметливого паренька технологи. Он надежды оправдал.

— Однажды Марат Вазыхович Нигматуллин, который в то время был главным инженером завода, отправил меня на ГСК-1. Нужно было придумать, как кабину с супервысокой крышей для тягача-5460 поднимать и устанавливать на шасси автомобиля, — вспоминает Сергей Сафонов. — Готовое решение я принёс ему через 10 минут. Руководитель был удивлён. Я предложил сместить кольцевой монорельс, расположив

его под сеткой ограждений ПТК. Это решение используется до сих пор при установке кабин нового модельного ряда автомобилей КАМАЗ на сборочных конвейерах.

Ещё одно крупное рацпредложение тоже связано с работой подвешного толкающего конвейера. Раньше для отправки кабин, отошедших от производства по каким-либо причинам, на специальной дефектной площадке имела трасса-накопитель. Но прямая трасса не оставляла места для манёвра при выборе кабин, недостатки ведь имеют разный характер... А если появилась возможность доукомплектовать кабину и нужно выбрать необходимую модель из общего потока и отправить на доработку?

Сергей Анатольевич предложил внедрить для выборки циркулятор. Внедрённое более 10 лет назад решение успешно работает и сегодня.

Поле для внедрения рацпредложений у специалистов отдела специальных технологий и анализа материалов обширное. Здесь своё слово можно сказать и в улучшении технологий сварки, окраски, термообработки, и в нормировании

Смотри и думай

Некоторые идеи рацпредложений можно и подсмотреть. Будучи в служебной командировке на одной из немецких автомобилестроительных компаний, Сергей Сафонов с удивлением отметил, что входящий в комплект большегруза противоткатный клин сделан из пластика. На «КАМАЗе» всегда были в ходу массивные сварные варианты конструкции. Металлические упоры варили на ПРЗ, красили. Стоимость получалась достаточно высокой. Два года примерял эту идею к «КАМАЗу» Сергей Сафонов, а потом вместе с Александром Маришиным, работавшим в то время главным технологом АвЗ, разработал и внедрил рацпредложение. Оно и принесло авторам второе место по итогам работы рационализаторов и изобретателей компании в 2015 году и экономию в 5,6 млн рублей.

использования материалов. Постоянно подталкивает к новым решениям и оптимизация использования ресурсов. Но, чтобы предложить новое решение, надо как минимум хорошо вникнуть в процесс.

— Главное в нашем деле что? — лукаво улыбается Сергей Сафонов. — Не бояться. Есть идея? Надо её изложить на бумаге, сделать эскиз! А дальше вновь и вновь к нему возвращаться, анализировать, просчитывать вместе с конструкторами, оптимизировать. Рациональные решения рождаются именно так...



У Сергея Сафонова каждый год несколько идей дозревают до рацпредложения

НОВОСТИ

Состоялось Общее собрание акционеров

Годовое Общее собрание акционеров ПАО «КАМАЗ» состоялось 24 июня в ИТ-парке Набережных Челнов.

В повестке собрания было 18 вопросов. В частности, к утверждению акционерами были представлены годовой отчёт и годовая бухгалтерская отчётность ПАО «КАМАЗ», новые редакции внутренних документов Общества, а также вопросы об одобрении сделок, в совершении которых имеется заинтересованность.

Подробный материал с Общего собрания акционеров ПАО «КАМАЗ» и репортаж с пресс-конференции руководителей Республики Татарстан, госкорпорации «Ростех» и «КАМАЗа» читайте в следующем номере «ВК».

Гендиректор «КАМАЗа» — в топ-10

Сергей Когогин вошёл в топ-10 бизнесменов недели по версии информационно-аналитической системы «Медиалогия».

«Медиалогия» специально для BFM.ru составляет еженедельные рейтинги компаний и бизнесменов. Они готовятся на основе МедиаИндекса — показателя «Медиалогии», отражающего качество присутствия компаний и персон в информационном поле. Чем больше значение МедиаИндекса, тем более ярко и позитивно присутствие предприятия или персоны в СМИ, тем позитивнее её имидж, создаваемый СМИ.

За период с 13 по 19 июня 2016 года было проанализировано более трёх миллионов публикаций. Генеральный директор «КАМАЗа» переместился в рейтинге на 28 позиций вверх и занял восьмое место.

Готовимся к юбилею

15 июля на «КАМАЗе» пройдёт торжественное мероприятие, посвящённое 10-летию развития Производственной системы ПАО «КАМАЗ» на принципах и инструментах бережливого производства.

В рамках торжества состоится награждение победителей конкурса «Лидер ПСК» и работников, внесших вклад в развитие ПСК. Кроме того, запланирована выставка бережливых предприятий и посещение заводов «КАМАЗа», развивающихся на принципах бережливого производства.

ФАКТЫ И КОММЕНТАРИИ

С думой о самом насущном

Завершила свою работу Государственная Дума РФ шестого созыва. В связи с этим 22 июня Президент Российской Федерации Владимир Путин выступил на пленарном заседании.

«Владимир Владимирович подчеркнул важность парламента в развитии страны, поблагодарил депутатов за законодательные инициативы, которые были направлены на повышение качества жизни и сохранение социальной защищённости наших граждан, развитие отечественной экономики, совершенствование систем здравоохранения и образования, повышение конкурентоспособности и устойчивости развития страны в условиях непрекращающихся антироссийских санкций, — высказалась по этому поводу член фракции «Единая Россия» Альфия Когогина. — Также он отметил исторический итог работы — правовую интеграцию Крыма и Севастополя. Президент страны эмоционально говорил о сегодняшнем дне, об исторической памяти».

А накануне, 21 июня, Госдума приняла во втором чтении законопроект «О внесении изменений в статью 15.34.1 Кодекса РФ об административных правонарушениях»: депутаты хотят наказывать страховщиков за отказ

продавать полис ОСАГО или навязывание дополнительных услуг (застраховать жизнь, здоровье и др.). Подобные случаи в нашем городе и ряде районов в последнее время приобрели массовый характер, и челнинцы обращались к депутату Когогине с просьбой вмешаться в ситуацию. В результате она стала соавтором законопроекта.

«Считаю, что полис ОСАГО не должен служить поводом для потрошения кошельков автолюбителей! — разъяснила Альфия Гумаровна свою позицию. — Ранее введённые штрафы за навязывание допуслуг в размере 50 тыс. рублей оказались для страховых компаний скудными. Они их даже не заметили! Например, лидер страхового рынка ОСАГО с миллиардными оборотами. Поэтому мы предлагаем установить новые штрафы от 100 до 300 тыс. рублей и на физических лиц — в размере 5000 рублей. Уверена, новые санкции прекратят практику очередей за полисами ОСАГО».

Успех, проверенный временем

Совместное российско-американское предприятие «КАММИНЗ КАМА», созданное по инициативе «КАМАЗа» и компании Cummins Inc., отметило своё десятилетие.



Двигатель Cummins дал грузовикам хорошую динамику и высокую топливную экономичность

НОВОСТИ

И на буровой, и в кабине КАМАЗа

15 июня представители нижегородского «Самолторнефтепромхима» посетили корпоративный учебный центр ПАО «КАМАЗ» — ЧОУ ДПО «РИПТИБ».

В ходе визита руководители крупных подразделений предприятия ознакомились с лабораториями автомобильной техники КАМАЗ: «Автокомпоненты нового модельного ряда», «Электронные системы управления», «Агрегаты трансмиссии», «ДВС и топливные системы», «ДВС Cummins», «Газобаллонное оборудование». Кроме того, гостям были представлены учебные автомобили КАМАЗ, передвижная диагностическая лаборатория, мобильный учебный класс на шасси газобаллонного автомобиля КАМАЗ.

Наибольший интерес у представителей АО «Самолторнефтепромхим» вызвала возможность повысить квалификацию агрегатчиков, мотористов, диагностов и топливщиков своих транспортных подразделений.



Это первый визит представителей «Самолторнефтепромхима» в учебный центр «КАМАЗа»

Отличный диплом

Выпускники Набережночелнинского филиала КНИТУ им. А.Н. Туполева — КАИ, обучавшиеся по направлению конструкторско-технического обеспечения машиностроительных производств, успешно защитили комплексные выпускные квалификационные работы.

Особенно отличились ребята, которые решили получить специализацию на кафедре лазерных и аддитивных технологий. Под руководством преподавателей Игоря Савина и Александра Шапарева они подготовили коллективную работу, направленную на повышение эффективности использования лазерных и плазменных комплексов на ПРЗ.

Выпускники предложили методику определения выбора оборудования при резке металла, а также разработали программный продукт, который позволяет повысить эффективность использования материала за счёт его оптимального раскроя. Научный руководитель, первый заместитель генерального директора ПАО «КАМАЗ» — исполнительный директор Юрий Герасимов, лично консультировал студентов, провёл предзащиту проекта, запомнившуюся сторонам бурными дебатами.

Аттестационная комиссия оценила диплом на «отлично», а принимавший участие в её работе главный технолог ПАО «КАМАЗ» — директор технологического центра Равиль Хисамутдинов порекомендовал продолжить разработку этой темы уже в магистратуре, а затем внедрить её на прессово-рамном заводе.

Деловые отношения между «КАМАЗом» и концерном Cummins Inc. (США), мировым лидером в области разработки и производства дизельных двигателей и дизель-генераторных установок, начались ещё в 1987 году. Тогда в Набережные Челны на переговоры с камазовцами прибыла команда топ-менеджеров Cummins Inc. во главе с вице-президентом Джоном Беккером. Встреча оказалась продуктивной, и по её итогам было принято решение о дальнейшем совместном сотрудничестве. В 2004 году «КАМАЗ» разработал и вывел на рынок новое семейство автомобилей и первым презентовал базовый среднетоннажный грузовик КАМАЗ-4308 грузоподъёмностью 5,5 тонны, сердцем которого стал двигатель Cummins. Успех этого автомобиля значитель-

но превзошёл ожидания камазовцев. Во многом это произошло благодаря двигателю, давшему автомобилю хорошую динамику и высокую топливную экономичность. Это событие побудило руководство «КАМАЗа» форсировать работу по созданию в России сборочного производства двигателей Cummins.

В результате уже в 2006 году были подписаны учредительные документы о создании в Набережных Челнах совместного предприятия ЗАО «КАММИНЗ КАМА» по производству двигателей стандарта «Евро-3», «Евро-4» и «Евро-5» мощностью 140-300 л.с. для российского рынка. Применение двигателей на автомобилях КАМАЗ позволило повысить конкурентоспособность камских автомобилей на внутреннем и внешнем рынках за счёт увеличения ресурса



Решение о создании совместного предприятия стало обоюдовыгодным для обеих компаний. Американцы получили доступ к самой большой фирменной дилерской и сервисной сети на территории России и СНГ, а «КАМАЗ» стал обладателем новых технологий и занял новую нишу на российском рынке двигателей

двигателя более чем в два раза.

За десять лет совместное предприятие «КАММИНЗ-КАМА» добилось больших успехов в области производства двигателей. Запущено сборочное производство и линия механической обработки, разработаны и успешно внедрены калибровки под требования

«КАМАЗа» (96-01/96-02/«Евро-4»/«Евро-5») и многое другое. При этом с целью расширения рынков сбыта, а также для увеличения прибыли СП активно работает над новым применением двигателей, например, для экскаваторной техники, комбайнов, дизель-генераторных установок.

УЧЕНЫЕ – СВЕТ

Важный процесс

Анна КУСКОВА. Фото: Виталий ЗУДИН

Продолжается оснащение Многофункционального центра прикладных квалификаций (МЦПК) для организации учебного процесса. В настоящее время идёт поставка и установка необходимого оборудования.

Оборудование в Центр поступает регулярно: 14 июня частично произведено оснащение мастерской «Сварка». Поступило три комплекта однофазных сварочных аппаратов точечной сварки Blueweld Digital Plus 9000. На этом оборудовании с микропроцессорным управлением учащиеся смогут освоить навыки сварки точками.

15 июня получена машина испытательная учебная МИ-20УМТ для мастерской «Материаловедение, термосталь, металлургия». На ней планируется проводить лабораторные работы по изучению свойств металлов на растяжение-сжатие.

Кроме того, в МЦПК установлен учебно-прикладной лабораторный комплекс в виде кабины грузового автомобиля уменьшенного масштаба. Он позволит приобрести навыки сборки-разборки, научиться быстро и качественно собирать автомобиль.

Для моделирования производственных процессов, в которых задействованы

воздух и рабочие жидкости, поступили четыре стэнда пневмогидроавтоматики. Поставленные в Центр два токарных и два фрезерных станка с числовым программным обеспечением позволят учащимся оттачивать навыки обработки деталей. Для печати практически любых объёмных деталей поступил 3D-принтер.

В Центре создана своя литейная лаборатория для обретения навыков ручной формовки и заливки литейных форм. В течение июля в МЦПК ожидается ещё крупная поставка учебного оборудования (более 50 позиций). В их число входит окрасочно-сушильная камера с электронной системой управления BSB-Compact 18, приобретённая для мастерской «Покраска и герметизация, восстановление геометрии». Она позволит подготовить высококвалифицированных маляров по покраске автомобилей.

Официальное открытие МЦПК запланировано на 10 августа.



На станках с ЧПУ учащиеся будут оттачивать навыки обработки деталей



Стенды пневмогидроавтоматики для моделирования производственных процессов

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

Неоригинально...

Специалистами блока безопасности регулярно проводятся мероприятия, направленные на сохранность собственности и защиту экономической безопасности ПАО «КАМАЗ». В частности, выполняя проверки юридических и физических лиц, занимающихся производством или реализацией запасных частей номенклатуры ПАО «КАМАЗ», сотрудники департамента защиты ресурсов (ДЗР) противодействуют проникновению контрафактных запасных частей на российский рынок.

Один из таких выездов был осуществлён в ООО «МИДКАМ», находящейся на территории ГСК «Гараж-2000». В ходе проверки было выявлено, что ИП Миннебаева Дания Файсхановна в торговом помещении, принадлежащем компании ООО «МИДКАМ», предлагает к продаже неоригинальные запасные части к автомобилю КАМАЗ, в том числе шкворень евро 53205-3001019 производства ООО «КМД», г. Можга.

Закупленный специалистами ДЗР шкворень был исследован в НТЦ на предмет тождественности запатентованным «КАМАЗом» деталям. По результатам исследования установлено, что ООО «КМД» производит шкворень с нарушением патентных прав ПАО «КАМАЗ»

на полезную модель «Шкворень поворотного кулака (варианты)», патент РФ № 117389. Автопроизводитель согласие на использование вышеуказанных полезных моделей ООО «КМД» не предоставлял, следовательно, в соответствии с п. 2 ст. 1358 ГК РФ использование указанных полезных моделей являлось незаконным и нарушало исключительные права ПАО «КАМАЗ».

По данному факту службой договорной и исковой работы блока ЗГД — корпоративного директора ПАО «КАМАЗ» было направлено заявление прокурору Можгинской межрайонной прокуратуры для пресечения факта нарушений интел-

лектуальных прав «КАМАЗа». В рамках рассмотрения данного заявления сотрудниками полиции ММО МВД России «Можгинский» при содействии специалистов ДЗР, службы договорной и исковой работы в рамках оперативно-розыскных мероприятий были изъяты запасные части на производстве ООО «КМД».

По результатам проверки органами полиции г. Можга в отношении генерального директора ООО «КМД» А.А. Ильина был составлен административный протокол по ч. 2 ст. 7.12 КоАП РФ (незаконное использование полезной модели).

Мировым судом г. Можга УР генеральный директор ООО «КМД» А.А. Ильин признан виновным в совершении административного правонарушения по ч. 2 ст. 7.12 КоАП РФ, и ему назначено наказание в виде административного штрафа в размере 12000 рублей.

Вынесенный судебный акт в отношении А.А. Ильина получен в результате совместной и слаженной работы специалистов ДЗР, СДиИР и НТЦ.

Информация предоставлена департаментом защиты ресурсов

ЭКСПЕРТНОЕ МНЕНИЕ

Что хорошо для «КАМАЗа», то хорошо и для России

Мы публикуем фрагмент эксклюзивного материала, подготовленного аналитиками международного уровня на основе данных, предоставленных специалистами ПАО «КАМАЗ». Электронную версию можно найти в «Живом Журнале» (LiveJournal, LJ) по ссылке <http://kamaz.livejournal.com/710743.html>

Данные продаж российского автогиганта вселяют оптимизм: экономика, похоже, выходит из кризиса.

Известное выражение «Что хорошо для Джeneral Моторс, то хорошо и для Америки», чаще всего применяют, когда хотят проиллюстрировать протекционизм, защиту государством интересов крупных корпораций. Мы поговорим о другом: о том, что показатели работы компании «КАМАЗ», производителя всем известных грузовиков, очень хорошо предсказывают дальнейшую траекторию развития российской экономики.

Чтобы убедиться в «прогностической ценности» камазовской статистики, рассмотрим, как она вела себя по ходу падений и взлётов российской экономики.

1989–1990 годы: от роста к спаду

В 1988 году на Камском автозаводе был достигнут исторический пик производства — с конвейера в тот год сошло около 127 тыс. грузовиков. А уже 1989 году «КАМАЗ» впервые в своей истории столкнулся с падением производства — было выпущено всего 120 тыс. грузовиков (график 1).



График 1. Падение производства на «КАМАЗе» произошло в 1989 году, за год до начала сокращения ВВП в СССР
Источник: ПАО «КАМАЗ»

Относительно 1988 года выпуск сократился на 5,2% (если учитывать продажи только внутри СССР, без экспорта, то падение было ещё более глубоким: -5,4%).



График 2. Спад производства грузовиков КАМАЗ продолжался непрерывно в течение семи лет
Источник: ПАО «КАМАЗ»

Мог ли этот камазовский спад 1989 года предвещать ухудшение экономической ситуации в СССР? Оказывается, да. Многочисленные источники датируют начало падения ВВП в Советском Союзе 1990 годом.

1996–1997 годы: первая попытка роста

Спад и на «КАМАЗе», и в стране продолжался долгих семь лет. За эти годы не стало СССР, поэтому в дальнейшем мы будем использовать статистику продаж КАМАЗа в России.

В 1996 году на «КАМАЗе» был зафиксирован первый за многие годы рост продаж грузовиков. Рост скромный, на 2,7% по отношению к 1995 году. ВВП России в том году ещё продолжал падать. Падение составило -3,6%. Что же было дальше? Предсказал ли «КАМАЗ» рост экономики России?

Да, предсказал: на следующий год после роста продаж грузовиков Камским автозаводом был зафиксирован первый за всю постсоветскую историю рост ВВП в России. Конечно, рост (как и на «КАМАЗе», впрочем) был скромным, +1,4%. Но после стольких лет беспроблемного падения экономики даже такой слабый и, как позже оказалось, неустойчивый рост, казался чудом.

В порыве эйфории российские власти тогда заявили о стабилизации экономики и даже провели деноминацию. Напомним, что Указ президента Ельцина о деноминации вышел как раз в 1997 году, а с 1 января 1998 года со всех купюр исчезли три «лишних» нуля, в обращении появились копейки. Как показало дальнейшее развитие событий, стабилизацию объявлять было рано. Достаточно было посмотреть на известный теперь нам индикатор — продажи «КАМАЗа».

1997–1998 годы: к дефолту и кризису

По итогам 1997 года «КАМАЗ» продал в России на 35% меньше грузовиков, чем в 1996 году. Падение началось ещё в первом квартале 1997 года, а в четвёртом квартале падение продаж и вовсе составило невообразимые -81%.

Согласно нашей гипотезе, вслед за падением продаж «КАМАЗа», в 1998 году должен бы упасть и российский ВВП. Всё в точности так и произошло! Начиная с первого квартала 1998 года, ВВП страны падал, а в августе произошёл знаменитый «дефолт», и падение ускорилось. Итоги года: -5,3% ВВП.

1998–1999 годы: возвращение к росту

Люди подвержены настроениям. И после дефолта в обществе и правящих кругах возобладал пессимизм. Прогнозы на 1999 год были один хуже другого. Минэкономразвития прогнозировало, например, падение на 3%. Авторитетный ЦМАКП, возглавлявшийся тогда нынешним помощником президента России по экономическим вопросам Андреем Белоусовым, давал даже более пессимистичные оценки, ожидая падения от 5 до 6% в 1999 году.

Этот пессимизм, как и случившийся ранее оптимизм 1997 года, оказался необоснованным. Учёные мужи и политики опять забыли посмотреть, как там дела у «КАМАЗа». А «КАМАЗ» показал рост продаж на 66% ещё в четвёртом квартале 1998 года. А в первом квартале 1999 года рост продаж «КАМАЗа» в Россию составил невообразимые +8210% (в 83 раза!). Впрочем, такие заоблачные темпы легко объяснимы, если учесть, что в первом квартале 1998 года завод практически стоял.

Стоит ли удивляться после этого, что прогнозы падения ВВП в России в 1999 году не сбылись. ВВП в 1999 году вырос на 6,4%. Это были невиданные более 15 лет темпы, такого не было даже в последние годы СССР! (см. график 3). Но и далее, с 1999 по 2008 год, ВВП России непрерывно рос. Это было «золотым десятилетием» для страны.



График 3. Годы падения ВВП следовали за годами спадов на «КАМАЗе»
Источники: С. Фишер (1994), Всемирный банк

Замедление 2002 года

Но внутри этого периода был один год, 2002-й, когда экономическая ситуация вызывала серьёзное беспокойство. Дело в том, что темпы экономического роста тогда замедлились (с +10% в 2000 году до 4,7% в 2002-м) и впервые с 1999 года опустились ниже 5%-ной отметки.

Более того, резко замедлились инвестиции. Если в 2001 году прирост инвестиций в основной капитал составил 11,7%, то в 2002 году произошло резкое замедление этого показателя до 2,9%.

Примечательно, что «КАМАЗ» опять сигнализировал об этом замедлении заранее: ещё по итогам 2001 года он впервые после кризиса 1998 года показал падение продаж в России, которые сократились на 4,2%.

2008 год: в омут мирового кризиса

В 2008 году в мировой экономике разразился шторм. И это, пожалуй, единственный случай, когда квартальные данные и по «КАМАЗу», и по экономике страны в целом показали падение одновременно. В годовом выражении продажи «КАМАЗа» в четвёртом квартале упали на 64%. ВВП в том же квартале упал на 1,3%, впервые после 10 лет роста. Глубина и масштаб падения продаж камских грузовиков показывали, что экономику России ожидают не лучшие времена. И падение ВВП в 2009 году на 7,8% подтвердило это предвещие.

Казалось бы, продажи «КАМАЗа» как прогностичный индикатор в этом случае не сработали. Но даже и в случае «синхронного» падения данные продаж «КАМАЗа» могли помочь в оценке экономической ситуации. Ведь статистика по ВВП выходит раз в квартал, и за четвёртый квартал 2008 года стала известна только в январе-феврале 2009-го. Между тем данные по продажам «КАМАЗа» выходят ежемесячно. Так, о падении продаж грузовиков в октябре 2008 года на 52%, в ноябре на 71%, в декабре

на 72% становилось известно в течение 5-10 дней по окончании соответствующего месяца.

2009–2010 годы: быстрое восстановление

Восстановление после спада на «КАМАЗе» началось с четвёртого квартала 2009 года, когда продажи выросли на 80% к четвёртому кварталу 2008 года. Уже мало удивляет, что в следующем квартале и в экономике России был зафиксирован рост ВВП, составивший 4,1% в годовом выражении.

2012–2015 годы: долгая дорога к кризису

После кризиса 2008–2009 годов 11 кварталов подряд, почти три года, продажи «КАМАЗа» росли. Но с третьего квартала 2012 года продажи снова начали падать. По итогам 2013 года спад составил -4%. Падение продолжилось и в 2014-м (-15%), и в 2015 году (-31%).

Установленная нами выше взаимосвязь подтвердилась и в этот раз. Темпы роста российской экономики тоже стали снижаться. С 4,2% в 2011 году прирост ВВП снизился до 3,5% в 2012-м, до 1,3% в 2013-м и до 0,7% в 2014-м. А в 2015 году ВВП ушёл в отрицательную зону: падение составило -3,7%.

Из этого можно сделать интересные выводы: проблемы в экономике России начались ещё в 2012 году, а следовательно, их причиной не могли быть ни санкции, введённые в действие в 2014 году, ни последовавшее затем падение нефтяных цен.

Немного о будущем

Что даёт нам приведённый выше анализ совпадений в динамике продаж «КАМАЗа» и экономике России? Если задуматься, это даёт ни много ни мало возможность «предсказывать» будущее.

Возьмём, к примеру, споры, пройдена ли низшая точка кризиса и ждёт ли Россию экономический рост в ближайшее время. Президент России Владимир Путин уверяет, что низшая точка кризиса пройдена. Ему вторят чиновники из правительства. Но некоторые эксперты заявляют, что рецессия углубляется. Кому верить?

А что, если поверить «КАМАЗу»? Посмотрим на статистику его продаж. После шести кварталов падения (а с небольшими перерывами падение длилось 14 кварталов, более трёх лет), в первом квартале 2016 года темпы роста продаж «КАМАЗа» вышли в плюс: они выросли на 12% по отношению к первому кварталу 2015 года. Результаты второго квартала станут известны по его окончании, в июле. Но уже известно, что в апреле рост продаж составил +77%, а в мае +72%. Даже если результаты июня окажутся скромнее, рост за второй квартал окажется на уровне примерно +50% или +60%.



График 4. По итогам второго квартала продажи «КАМАЗа» в среднегодовом выражении выйдут в плюс впервые с 2012 года
Источник: ПАО «КАМАЗ», данные за второй квартал 2016 года — прогноз

Судя по этим данным, российский ВВП в ближайшее время выйдет из зоны падения и начнёт расти.



График 5. Судя по статистике «КАМАЗа», ВВП России в ближайшее время начнёт расти
Источник: Росстат

Ждать осталось недолго: в ближайшее время мы сможем убедиться в том, действительно ли «что хорошо для «КАМАЗа», то хорошо и для России».

ДЕЛА ПРОФСОЮЗНЫЕ

Диалог с магистром

Анна КУСКОВА

С 21 по 23 июня в Шахматно-шашечном клубе состоялось обучение профактива «КАМАЗа» по самым актуальным темам, касающимся профсоюзной работы. По приглашению профкома второй год подряд «КАМАЗ» посетил магистр Международной Академии психологических наук, член Санкт-Петербургского психологического общества Андрей Глазырин.

Профсоюзные лидеры «КАМАЗа» уже знакомы с Андреем Глазыриным: в прошлом году он читал им свои лекции и делился опытом. Если тогда аудитория обучающихся составила 40 человек, то в эти июньские дни она достигла уже 300. По словам Любови Андрияновой, заведующей учебно-методическим центром профкома ПАО «КАМАЗ», расширилась и категория слушателей: «В этом году, кроме председателей профкомов, здесь и председатели цеховых комитетов, профгруппорги, слушатели школы «Профсоюзное образование молодёжи», ответственные по работе с молодёжью в подразделениях «КАМАЗа».

Семинары-тренинги Андрея Глазырина профсоюзные лидеры традиционно посещают с большим удовольствием, ловя каждое слово. Манера подачи информации построена таким образом, что теоретическая часть идёт параллельно с практической. Магистр постоянно приводит примеры из своей практики, предлагает интересные психологические тесты, после которых возникают горячие дискуссии. Вот что рассказал об этом участник семинара, ведущий инженер-конструктор конструкторско-исследовательского отдела агрегатов и систем НТЦ Роберт Салахутдинов: «Андрей Владимирович даёт нам очень много нужной информации, особенно понравилась тема коммуникативных навыков. Один простой пример, который он привёл: при общении с группой и коллективом желательнее, чтобы ладони рук были открытыми. Я взял его себе на заметку. Человек, который прячет руки под столом, не вызывает доверия...»

В течение трёх дней Глазырин обучал профсоюзных лидеров современным подходам к мотивации профсоюзного членства, методам работы с информа-



Андрей Глазырин делится опытом с камазовской аудиторией

цией, психологическим приёмам усиления новостей, алгоритмам проведения общественного мнения и работе с внешними СМИ. Он делился советами, как сформировать сильную профсоюзную команду, размышлял о роли профсоюза на предприятии в целом: «Я вижу прогресс, ваши работники тянутся к знаниям, задают много вопросов. Некоторые из тех, кто был на моём семинаре в прошлом году, пришли во второй раз. Это приятно».

По признанию слушателей, знания, полученные на этих семинарах-тренингах, они обязательно применят на практике: «Я уверен в том, что это обучение даст хорошие результаты», — поделился заместитель председателя профкома литейного завода Марат Юнусов. Он высказал пожелание от имени всей аудитории, чтобы такие встречи с высококлассными специалистами стали хорошей традицией.

МЫ — МОЛОДЫЕ

В движении сила

Анна КУСКОВА

Полным ходом идёт подготовка к молодёжному форуму «PROFдвижение-2016», который пройдёт с 22 по 27 августа в оздоровительном комплексе «Саулык». По оценкам организаторов, в нём примут участие около 200 человек из 18 городов России.

Средние и высшие учебные заведения направят на мероприятие своих лучших студентов. С каждым днём свободных мест становится всё меньше. Чтобы попасть на третий по счёту форум, молодёжь регистрируется в социальной сети «ВКонтакте» в группе «PROFдвижение», задаёт вопросы модераторам и принимает участие в конкурсах. Один из них прошёл совсем недавно. 20 человек прислали видеоролики с интересными фактами о «КАМАЗе». Среди них студент из Китая Вэньтао Чжу. Для участия в конкурсе он подготовил ролик с интересным фактом о том, что благодаря «КАМАЗу» в Набережных Челнах запустили первый трамвай. В результате Вэньтао Чжу попал в десятку победителей и был зачислен в делегаты молодёжного форума.

27 июня пройдёт тест-драйв программы форума. В течение пяти дней организаторы планируют посетить НТЦ и литейный, кузнечный, прессово-рамный, автомобильный заводы и завод двигателей. Программу каждого завода прогонят от начала и до конца, чтобы посмотреть, какие моменты необходимо доработать. В августе участников разделят на 12 отрядов, каждый получит возможность побывать на всех подразделениях «КАМАЗа», которые примут участие в форуме. В конце мероприятия впервые будет организована ярмарка вакансий. Не упустите возможность стать участником масштабного и зрелищного «PROFдвижения»!



PROF движение
Вступай в команду PROFфессионалов!

Кардинальным отличием форума-2016 от предыдущих станут организованные для участников профессиональные пробы на заводах «КАМАЗа». Каждый сможет попробовать себя в профессиях: конструктор, инженер-технолог, слесарь МСР, термист, гальваник, кузнец, плавильщик отливков, мастер, контролёр, продавец автомобилей. В настоящее время заводы «КАМАЗа» готовят свои программы-презентации, чтобы достойно представить своё подразделение на форуме. Задействованы в этой работе специалисты по персоналу, по работе с молодёжью, начальники производств и технические специалисты.

ВОПРОС — ОТВЕТ

Чай на свежем воздухе

«Пару лет для работников генеральной дирекции во внутреннем двореке организовывался уютный уголок. Расставлялись столики, устанавливались зонты от солнца — и получалось милое кафе. В летнюю жару обедать на свежем воздухе было очень приятно. Уже к концу подходит июнь, а никакого намёка на веранду пока не видно. «Содексо» решило отказаться от практики летних чаепитий?»

Вопрос нашего читателя редакция «ВК» переадресовала региональному менеджеру ООО «СодексоЕвроАзия» Руслану Хакимову. Вот что он ответил:

— Действительно, каждое лето, начиная с 2014 года, наша компания для работников дирекции «КАМАЗа», желающих обеденный перерыв провести на свежем воздухе, во внутреннем двореке организовывала летнюю веранду. К сожалению, поступало много жалоб на то, что там тяжело находиться в жаркую погоду. И это действительно так: дворик расположен в замкнутом непроветриваемом пространстве, находиться там долгое время невозможно и небезопасно. Принимая во внимание низкую по-

пулярность и отсутствие иного места на территории дирекции, где можно было бы установить летнюю веранду, руководством «КАМАЗа» и «Содексо» было принято решение передать её в пользование на одну из заводских баз отдыха.

Редакция газеты «Вести КАМАЗа» переадресует вопросы своих читателей руководителям города, ПАО «КАМАЗ», профсоюзным лидерам и другим ответственным лицам. О своих проблемах можно рассказать корреспондентам «ВК» по телефону: 37-31-99, 45-23-30 и по адресу belonozhkina@kamaz.org

ХРОНИКА ПОТЕРЬ

«Случайные» переломы

На прошедшей неделе на «КАМАЗе» зарегистрировано два несчастных случая.

20 июня машинист экскаватора ООО «КАМАЗэнергоремонт» проводил работы по обслуживанию своего трактора-экскаватора, стоя спиной к проезжей части. В это время водитель другого трактора, не рассчитав дистанцию между машинами, ударил по ногам коллегу ковшом агрегата. Предварительный диагноз — закры-

тый перелом костей голени обеих ног.

На следующий день оператор прессово-рамного завода при работе на гибочном станке с программным управлением придержал край детали. Пальцы левой руки кромкой заготовки прижало к станине. У пострадавшего перелом двух пальцев.

МЫ — МОЛОДЫЕ

Приказано выиграть

Анжелика АКУЕВА

Завершился городской военно-патриотический слёт, в котором участвовали 13 молодёжных команд предприятий Набережных Челнов. Два дня в палаточном городке на берегу Шильны показали: камазовцы лучше всех собирают-разбирают оружие, ориентируются и поют.

Открытие военно-спортивного слёта, который посвящается 71-й годовщине Победы в Великой Отечественной войне, прошло у мемориала «Родина-мать». По традиции участники слёта почтили минуту молчания память погибших воинов и возложили цветы к Вечному огню. Программа слёта включает полосу препятствий, сборку-разборку автоматов, стрельбу, спортивное ориентирование, древолазание, конкурсы «Визитка» и «Военная песня», оказание первой медицинской помощи, метание гранат.

В сборке-разборке автоматов победу одержала команда ремонтно-инструментального завода. Лучшая



Приз за второе место — походный набор из складного стола и стульев. «Очень нужная нам вещь, удобно будет готовить обеды в следующих походах», — радуется команда РИЗа



Каждое предприятие выставило на слёт команду из 10 человек

визитка оказалась также у РИЗа и у команды ООО «Домкор Индустрия», а лучшую военную песню подготовили литейный завод и «Ремдизель».

В номинации «Спортивное ориентирование» первое место разделили РИЗ и Набережночелнинская ТЭЦ. В итоге абсолютным победителем военно-спортивного слёта и обладателем кубка стала команда ТЭЦ. На втором месте, с отрывом всего в один балл, оказалась команда РИЗа, на третьем — команда «Челны-Бройлера».

О том, как прошёл слёт, капитан команды РИЗа, инженер Дарья Сафронович, рассказала «Вестям КАМАЗа» буквально с места событий, из палаточного городка в Шильнинском лесу:

— В «Визитке» мы решили отойти от традиционных шуток и походного юмора. Так как слёт был патриотический, мы подготовили драматическую историю про жизнь одного героя войны. История получилась трогательной, берущей за душу, и помогла нам занять в «Визитке» первое место. Для нашей команды это не первый слёт. Новичков у нас мало, и мы их готовили к нынешнему слёту — вывозили в поход выходного дня. Вообще у нас столько опытных туристов и потенциальных участников, что мы можем выставлять на слёт две команды.

ЭКСПРЕСС-ОПРОС

Что нужно для победы?

Татьяна БЕЛОНОЖКИНА

Набережные Челны вместе со всей Европой на целый месяц погрузились в футбольное безумие. Трансляции матчей наши болельщики слушают в барах, транспорте, магазинах и, замерев в ожидании гола, на городских улицах. Знатоки наконец-то могут выплеснуть эмоции в прогнозах о том, кому на этот раз достанутся лавры победителя, и дать рекомендации уже выбывшей из игры сборной России. «Вести КАМАЗа» предложили высказаться экспертам, работающим на предприятиях компании.

Денис Адылев, ведущий инженер-конструктор блока директора по развитию:



— Пока чемпионат набирает ход, выделить кого-то сложно. Все готовились к соревнованиям очень серьёзно, но я хочу отдать свои симпатии командам Франции и Испании. Их игроки действуют креативно, красиво, не останавливаются ни на минуту на протяжении всего матча. Видно, как они переживают на поле за нереализованные моменты, не хотят подводить своих болельщиков. И французы, и испанцы изнуряют своих соперников на протяжении всего матча, а потом дожимают их в концовке. Это говорит о профессионализме и желании победить.

Сборной России нужна, в первую очередь, вера в свои силы. Пора уже начать играть для болельщиков, для страны. Всё зависит от воли, от любви к делу и от желания не заработать деньги, а показать, что они кайфуют от игры под названием «футбол»!

Владимир Мерзляков, наладчик АвЗ:

— Думаю, чемпионом станет сборная Германии. У неё самый сбалансированный состав, на всех позициях стоят крепкие профессионалы. Это самая хладнокровная команда, знающая себе цену. Испанцы, конечно красавцы — техничные, быстрые, умные, очень хороши они и в командной игре, но уступают немцам в дисциплине.

Может быть, главный тренер нашей сборной Леонид Слуцкий ставит не на тех игроков? В начале матча на поле должны выходить молодые, креативные ребята — Павел Мамаев, Денис Глушаков, а их выпускают только в конце игры, когда уже исправить практически ничего невозможно!

Люция Шафикова, редактор газеты завода двигателей:



— Пока сложно прогнозировать даже исход групповых стадий, не говоря уж обо всём чемпионате. Хорошее впечатление качественной командной игрой произвели немцы. Может претендовать на чемпионский титул команда Англии. Обновлённый состав, слаженные действия на поле, видимое желание победить — всё это важные вехи на пути к пьедесталу. Достаточно близко подойдут к финалу французы. У них сильнейший состав команды со времён Зидана.

Я люблю футбол, болею им без малого 20 лет, но игры нашей сборной невозможно смотреть без успокоительного. Каждый раз складывается ощущение, что у этих людей нет желания играть. Поражает их неумение читать явные действия соперника, видеть и понимать друг друга. С такой игрой нам нечего ловить. Если уж голландцы с их мастерством не попали на «Евро», то мы там тоже лишние.

20 лет, но игры нашей сборной невозможно смотреть без успокоительного. Каждый раз складывается ощущение, что у этих людей нет желания играть. Поражает их неумение читать явные действия соперника, видеть и понимать друг друга. С такой игрой нам нечего ловить. Если уж голландцы с их мастерством не попали на «Евро», то мы там тоже лишние.

Игорь Исадыков, работник ПРЗ, член заводской сборной по футболу:



— Я думаю, в финале встретятся сборные Германии и Италии, и итальянцы возьмут верх. Свою отличную подготовку сборная Италии показала в матче с Бельгией. Несмотря на то, что у соперников сборная звёзд, итальянцы навязали им свою игру, скоростную, атакующую. Мне по душе их стиль, мобильность.

Нашим наставникам хорошо бы устроить рейд по детским футбольным клубам страны. Надо отбирать по-настоящему талантливых ребят и заботливо растить их. Деньги в формировании сборной, как показывает практика, не самый главный аргумент.

Сергей Рудницкий, главный специалист аналитической службы ПАО «КАМАЗ»:

— Есть ответ, который идёт от сердца, и ответ от разума. Если отключить эмоции, то выбор возможных чемпионов не так уж велик — Германия, Испания или Франция. Если искать ответ на вопрос в эмоциональной плоскости, то чемпионом Европы должна стать Англия! У сборной Англии есть основное достоинство — биться до конца, «умирать» на каждом матче.

В этой стране сильна селекционная работа. Подающих надежды мальчишек ведут через специализированные футбольные школы клубов, через «молодёжку». Постепенно формируется целая плеяда игроков, есть конкуренция, наиболее сильные становятся суперзвёздами, а из скамейки запасных можно сформировать ещё одну сборную. Ну и, конечно, болельщики. Удивительно, как с раннего детства они привязываются к одному клубу, не обязательно топовому, и болеют, болеют, болеют за свою команду, зачастую безнадежно, но всегда отчаянно. Это тоже дорого стоит...

Чтобы побеждать, сборная России должна выкладываться по полной, прыгать выше головы. Не всё зависит только от профессионализма и отточенной техники владения мячом. Футбольный бог любит тех, кто может сыграть через не могу, и обязательно подбросит фарта, удачи, везения!

ЗАВОДСКИЕ ЦВЕТЫ

Любоваться — здесь!

Текст и фото: Анжелика АКУЕВА

Цветы — вещь волшебная: они могут украсить собой всё. У заводов «КАМАЗа» есть немного этого летнего волшебства.

Многомерный цветник

Центральная клумба РИЗа находится у входа в заводской корпус, у ворот № 9. Если смотреть сверху, она имеет вид сердца. Клумбу специально устроили так, чтобы она была привлекательной с любого угла зрения: выгодно смотрелась и с высоты, из АБК и на плоскости. Авторы клумбы, специалисты ПТО, называют её «Многомерный цветник». В середине ризовского цветочного сердца махрятся пионы, ниже — ярусы будущих цветов. Скоро пойдут лилии.

«На нашу центральную клумбу пошло пять грузовиков по 12 тонн земли, — рассказывает ведущий инженер Елена Лаптева. — А когда мы её обустроили после переезда РИЗа на площади автомобильного завода, в земле разве что бивни мамонта не нашли: внутри оказались бордюры, металл — то, оставили строители «КАМАЗа».

Около клумбы стоит деревянный домик на длинных ножках. «Рабочие у нас очень любят подкармливать птиц, и мы придумали сделать такую кормушку, — поясняет Елена Лаптева. — Его изготовили наши специалисты из остатков древесины и пластика. Кстати, древесная стружка — отходы нашего производства — тоже идёт в клумбу: в первый год она защищает цветы от сорняков, в последующие становится удобрением.

Надо учесть, что около нас расположен КПП-418 — точка выезда большого количества машин. И некоторые цветы слишком нежные, чтобы выдерживать рядом такой автомобильный трафик. Опытным путём мы выяснили, какие растения у нас приживаются лучше: циннии,



Инженеры ПТО Елена Лаптева и Валентина Микола делают территорию РИЗа красивой



Цветы и птицы около АБК. Распылитель воды для клумбы принесла по личной инициативе мастер Альфия Зиннурова: зелени в жару нужно дождевание

бархатцы, люпины. Петунии («собачки» не прижились).

Чтобы летом была клумба, специалистам нужно работать круглый год. В марте на РИЗе проводят осмотр и яровизацию посадочного материала. В мае появляются тюльпаны и начинаются работы по посадке однолетних — бархатцев, цинний и георгинов.

В июне зацветают люпины, ирисы и пионы: махровые, розовые, диаметр цветка достигает порой 20 см. С

конца июня до сентября цветут георгины. Они на РИЗе очень красивые, высокие: до полутора метров, а бутоны такие тяжёлые, что стеблям необходима дополнительная поддержка. С июля по октябрь цветут бархатцы и циннии — оранжевые и ярко-розовые. Цветоводы РИЗа сами собирают и хранят семена и луковицы: так как клумба РИЗа — 1024 кв. метра, а цветник — около 200 кв. метров, семян нужно много.

Алое и голубое

АБК ПРЗ украшает знаменитая аллея голубых елей. Хвойное соседство мешает выращивать большие клумбы: высокие ели закрывают солнечный свет, поэтому клумбы на ПРЗ в основном «мобильные» — 16 вазонов. «Мы выращиваем пионы, ландыши, однолетники, семена сами собираем и готовим к следующему сезону, чтобы обойтись без лишних затрат, — рассказывает мастер Гульшат Кутлина. — У нас территория в 40 гектаров, где требуется не только уход, но и обработка деревьев, полив. Сейчас у нас работают 20 школьников, от них большая помощь: они поливают и пропалывают растения, девочки подметают, мальчики срезают ветки — для этой работы нужна сила. На днях мы вывезли шесть КАМАЗов веток, от которых очистили территорию».



«Здесь всё зацветёт к середине июля», — обещает мастер отдела социального развития Гульшат Кутлина



Пионы — яркое пятно среди елей ПРЗ

ОБЪЯВЛЕНИЯ

ПАО «КАМАЗ» требуются:

Логистический центр

- Транспортировщик • Комплектовщик изделий и инструментов
- Водитель погрузчика • Водитель автомобиля • Оператор ЭВиВМ
- Стропальщик

Тел. 37-13-35, резюме высылайте на почту: zhogoleva@kamaz.ru

Автомобильный завод

- Слесарь МСР • Транспортировщик • Наладчик станков и манипуляторов с ПУ
- Контролёр станочных и слесарных работ • Маляр • Слесарь-ремонтник
- Термист на установках ТВЧ • Токарь • Электрогазосварщик
- Электромонтёр по ремонту и обслуживанию электрооборудования

Тел. 37-15-73, резюме высылайте на почту: semenihinar@kamaz.ru

Прессово-рамный завод

- Маляр в камере • Оператор станков с ПУ • Оператор ХШО
- Сварщик на машинах контактной сварки • Слесарь МСР
- Транспортировщик • Штамповщик • Электрогазосварщик
- Инженер-технолог по окраске

Тел. 33-95-16, резюме высылайте на почту: ok10@kamaz.org, psiholog1@kamaz.org

Блок по закупкам

- Механизатор комплексной бригады • Транспортировщик
- Комплектовщик изделий и инструмента • Водитель погрузчика
- Контролёр материалов, металлов, полуфабрикатов и изделий
- Инженер по развитию поставщиков (знание ISO 9001, ISO/TS 16949, VDA 6.3)
- Инженер-технолог • Инженер по охране труда • Секретарь руководителя
- Экономист по материально-техническому снабжению
- Специалист отдела организации междугородных и международных перевозок
- Оператор ЭВиВМ в отдел по управлению персоналом

Тел. 33-96-65, резюме высылайте на почту: NaumovaN@kamaz.ru

ООО «АвтоЗапчасть КАМАЗ»

- Слесарь-ремонтник ГПМ • Инженер-конструктор • Инженер-технолог
- Инженер по патентно-лицензионной работе и сертификации
- Электромонтёр по ремонту и обслуживанию электрооборудования

Тел. 37-37-40, резюме высылайте на почту: MaltsevaOA@kamaz.ru

Научно-технический центр

- Специалист по расчёту проектной себестоимости автотехники, узлов и агрегатов • Инженер-конструктор (автомобильная электрика, электроника)
- Ведущий инженер-конструктор (трансмиссия) • Корреспондент (журналист)
- Программист (автомобильная электроника) • Водитель-испытатель кат. Е
- Кладовщик • Слесарь КИПиА • Испытатель двигателей
- Инженер-исследователь (анализ химсостава металлических материалов)
- Переводчик (французский/английский, английский/немецкий)

Тел. 33-82-85, резюме высылайте на почту: AverkinaAV@kamaz.ru

Кузнечный завод

- Кузнечный завод • Оператор автоматических линий • Комплектовщик
- Контролёр кузнечно-прессовых работ • Распределитель работ
- Огнеупорщик • Бетонщик • Электромонтёр (с удостоверением)
- Слесарь ВиК (с удостоверением) • Слесарь-ремонтник (с удостоверением)
- Слесарь-сантехник (с удостоверением) • Наладчик КИПиА (с удостоверением)

Тел. 37-49-92, резюме высылайте на почту: TrusovaLV@kamaz.ru

Телефон единого call-центра — +7 (8552) 45-22-59 (звонить пн-пт, с 8 до 17 часов, обед с 12 до 13 часов).

Резюме высылайте на почту Ok@kamaz.org

Условия работы в ПАО «КАМАЗ»:

- Своевременная выплата заработной платы.
- Соблюдение норм Трудового законодательства.

«ООО «Челныводоканал» формирует группы из выпускников 9–11 классов для обучения в учебных заведениях республики:

Нижнекамский техникум нефтехимии и нефтепереработки

(г. Нижнекамск) по специальностям:

- «Машинист насосных установок» • «Аппаратчик-оператор производства неорганических веществ» • «Лаборант химического анализа».

На период обучения студентам предоставляется общежитие.

ГАПОУ «Набережночелнинский политехнический колледж» по специальностям:

- «Сварщик (электросварочные и газосварочные работы)» • «Электромонтёр по ремонту и обслуживанию электрооборудования» • «Слесарь-ремонтник»

Обучение бесплатное.

ООО «Челныводоканал» гарантирует учащимся выплату дополнительной стипендии, прохождение оплачиваемой практики и последующее трудоустройство на предприятии.

Приём документов до 20 июля 2016 года.

По всем вопросам обращаться в отдел по работе с персоналом ООО «Челныводоканал» по тел.: 53-44-98, 8-960-077-28-23.

БЫЛ ПРАЗДНИК

Ваши сиятельства

Текст и фото: Анжелика АКУЕВА

На заводе двигателей выбрали красавицу Сабантүя. Самые красивые и талантливые дизелистки показали, как умеют танцевать, готовить, собирать букеты и одевать своего спутника.

Конкурс проводится на заводе двигателей второй год. Претендентками на звание «Сабантүй гузеле-2016» стали инженер Венера Замешина, экономист Диана Габидулина, оператор ЭВиВМ Аделина Гафурбаева, контролёр станочных и слесарных работ цеха 069 Диана Зиятдинова и экономист Инга Бузина.

Конечно, девушки заметно волновались — не часто им приходится дефилировать перед сотнями людей. Но держались очень достойно. Волновался и зал: не каждый день они видят своих коллег в таких нарядах. А когда на сцену вышла Инга Бузина, зал просто ахнул — экономист ПЭО оказалась девушкой модельных параметров.

В полтора часа праздника вписали восемь конкурсов. В «Визитке» нужно было за минуту представить себя залу. Выигрывали те, кто сделал рассказ о себе максимально наглядным: две участницы смонтировали небольшие фильмы, а Диана Габидулина представила визитку в виде сказки.

Конкурс «Мужчина моей мечты» предлагал собрать из вороха необычных вещей наряд идеального мужчины. Под песню «О боже, какой мужчина» Диана Зиятдинова нарядила зрителя в плюшевого



мишку и сказала, что идеальный мужчина как медведь: большой и мужественный. Венера Замешина вручила своему «идеалу» картонную «Ладу Приору» и пресс из шести булочек: мужчина мечты должен быть патриотом и спортсменом. Инга Бузина нарядила собственного мужа в ангельские крылья, белую бороду и сноубордическую маску и вызвала аплодисменты зала словами: «Идеальный мужчина тот, которого мы любим, я благодарна моему мужу, что он пришёл меня поддержать».



Танец «Бабушкин сундук» — последний этап конкурса. Удивительно, какие красивые и талантливые барышни работают на заводе!

ОТДЫХАЕМ ВМЕСТЕ

Чудо-остров

Профсоюзный комитет завода двигателей пригласил членов профсоюза на экскурсию выходного дня в Свияжск. Больше 40 дизелистов смогли увидеть прекрасный памятник русской старины и его древнейшие архитектурные сооружения.

Уникальность Свияжского комплекса в том, что благодаря островному положению он сохранил в себе атмосферу классического уездного города, вплоть до доре-



Белый камень Свияжска завораживает

волюционных названий улиц. За четырёхчасовую экскурсию работники завода успели оценить все архитектурные и природные достопримечательности острова, а также ключевые его объекты: мужской Успенско-Богородицкий монастырь и женский Иоанно-Предтеченский монастырь.

«Я была в Свияжске впервые, и он поразил меня своими уникаль-

ными архитектурными памятниками на фоне неопишуемой природной красоты. Свияжск очень популярен у туристов, там много гостей, в том числе и иностранцев.

Я сделала очень много фотографий, чтобы дома вспоминать эту поездку», — говорит участница экскурсии, инженер по подготовке кадров Анна Алексеева.



И фото на память



Красавица Сабантүя Диана Зиятдинова ещё и мама двоих детей

На конкурс «Красота талантливой души» Инга Бузина подготовила показ моделей из необычных материалов: платье и шапочку из «Вестей КАМАЗа» и платье из полиэтилена с фатой

В конкурсе «Чудо своими руками» требовалось собрать букет из живых цветов. Ведущие попросили зрителей дать тему для букета. Зал начал перебирать варианты: «Свадьба», «Весна», «Директор завода». «Давайте сделаем композицию «Директор завода на свадьбе весной», — нашёлся ведущий. Затем девушки танцевали под разную музыку в конкурсе «На все ноги мастерицы»: кому-то, как Аделине Гафурбаевой, достался канкан, кому-то ламбада, кому-то русская плясовая. В прошлом году в программе был и интеллектуальный конкурс, в этом упор сделали на женское обаяние и умения.

Титул «Самая оригинальная» получила Венера Замешина, «Самая нежная» — Инга Бузина, «Самая обаятельная» — Аделина Гафурбаева, «Самая зажигательная» — Диана Габидулина. А «Сабантүй гузеле» стала Диана Зиятдинова. Главная миссия красавицы — украшать собой будущий заводской Сабантүй 9 июля. Кстати, там же, на празднике, победительнице будет вручён главный приз: его пока держат в секрете, но обещают, что награда будет очень достойной.